

# LYFTARAR

MÁNUDAGUR 11. FEBRÚAR 2013

**Kynningarblað**

Ending, gæði, viðhald og góð þjónusta



# Söluhæstir í dísillyfturum

Eitt af markmiðum Kraftvéla er að vera leiðandi í sölu, leigu og þjónustu á hágæðataekjum og búnaði fyrir vörumeðhöndlun og byggingarmarkað á Íslandi. Allt frá stofnun fyrirtækisins hefur verið lögð höfuðáhersla á góða þjónustu og heildarlausnir.

Við seljum Toyota-lyftara og BT-vöruhúsataeki. Lyftararnir frá Toyota eru stærri lyftarar, bæði dísil- og rafmagnslyftarar sem seljast nokkuð jafnt. Við vorum söluhæstir í dísillyfturum á síðasta ári og með yfir 50 prósentu markaðshlutdeild í vöruhúsataekjum,“ segir Viktor Karl Ævarsson, sölustjóri lyftara hjá Kraftvélum.

„Toyota-lyftaraframleiðandinn sem slíkur er sá stærsti í heimi og hefur verið síðustu 10 ár. Við teljum okkur því vera með mjög frambærilega vöru,“ segir Viktor jafnframt.

„Helstu viðskiptavinir okkar eru fiskvinnslufyrirtæki, löndunarþjónustur og fyrirtæki með almenna vörumeðhöndlun, svo sem Eimskip, Aðföng, N1, Vífilfell, Mjólkursamsalan og fleiri.“

Öll tækin eru með innbyggða bilanatölvu og innbyggða vígt á göfflum. Kraftvélar reka sérhæft verkstæði sem sér um að þjónusta viðskiptavini þegar bilanir koma upp. Tólf menn vinna á verkstæðinu og fimm í varahlutum.

„Við þjónustum fyrirtæki um allt land og erum með umboðsmenn úti á landi, á þeim stöð-

um sem við getum ekki skotist til á stuttum tíma, svo sem á Egilsstöðum og Akureyri. Ef upp koma einfaldar bilanir sem þarf ekki sérfræðikunnáttu til fara þeir í málið en annars liggur öll sérfræðikunnáttu hjá okkur. Ef það er tilfellið förum við á staðinn.

Í það heila starfa tuttugu og sex manns hjá fyrirtækinu og margir þeirra hafa starfað hér frá upphafi, eða frá árinu 1992, og því búum við yfir mikilli þekkingu hér innanhúss.“

Nánari upplýsingar er að finna á [www.kraftvelar.is](http://www.kraftvelar.is).



Á myndinni stendur Viktor Karl Ævarsson, sölustjóri við rafmagns- og dísillyftara. Rafmagnslyftarinn er sérstaklega hannaður fyrir fiskvinnslu og með sérstaka fiskvinnsluvörn frá verksmiðjunni, galvaníseraðan snúning og sinkhúðaða gaffla. MYND/ANTON

## Aðeins gæðavörur hjá PON ehf.

PON ehf. flytur inn og selur hágæðalyftara. Frá upphafi hefur fyrirtækið lagt metnað í að flytja inn og selja lyftara sem standast strangar kröfur um gæði á samkeppnishæfu verði auk þess að reka öfluga varahlutaverslun, viðgerðar- og þjónustuverkstæði.

PON ehf. var stofnað 1962 og var þá fjölskyldufyrirtæki.

Árið 2000 keypti Vélaverkstæði Hjaltta Einarssonar (VHE) fyrirtækið sem nú er staðsett að Melabraut 21-25. PON er með mjög breiða línu vinnutækja af ýmsum stærðum og gerðum, allt frá brettatjökkum upp í stórvirkar vinnuvélar og allt þar á milli. „Þekktustu tækin okkar eru frá Manitou, Konecranes, Hyster, Atlet, Skyjack og Tennant sem öll eru flestum kunn fyrir gæði og frábæra endingu. Við búum yfir öflugri liðsheild sem veitir viðskiptavinum framúrskarandi þjónustu og erum með varahluti í nánast öll tæki og vinnuvélar,“ segir Sigurður Jónsson, innkaupastjóri PON.

### Danskir gæðabrettatjakkar

Miklu máli skiptir að vörur séu framleiddar með gæði og endingu í huga. Það er kostnaðarsamara en eykur öryggi og dregur úr bilunum. PON selur danska gæðabrettatjakka frá BV Almeborg. „Mikið af brettatjökkum á markaði í dag eru ódýrir í framleiðslu. Munurinn á okkar tjökkum og þeim er að allt efni sem notað er í tjakkana okkar er í hæsta gæðaflokki sem tryggir endingu. Munurinn finnst til dæmis þegar verið er að vinna með miklar þyngdir, en þá vilja óvandaðri tjakkar svigna og verða þungir í drætti.“

Varahlutir í brettatjakkana

eins og hjól, legur og fleira eru svo ávallt til á lager hjá PON. Dönsku tjakkarnir eru fánlegir ryðfrír, galvaníseraðir eða úr lökkuðu stáli. „Þá reynum við að eiga alla brettatjakka á lager og í verslun okkar á Suðurbraut í Hafnarfirði er fjölbreytt úrval tjakka til sýnis.“

PON selur einnig skæralyftu brettatjakka sem bæði eru handvirkir og með rafmagnslyftingu.

### Öflug varahlutaverslun

PON er með hagstæða samninga við birgja um varahlutakaup og getur því boðið viðskiptavinum sínum samkeppnishæft verð. „Þá erum við með töluvert magn af varahlutum á lager; dekk, hjól, gaffla og lyftararafgeyma, auk ýmissa vélahluta. Ef varahluturinn er ekki til á lager er hann pantaður að utan, og liggir mikið á getum við afgreitt hann á 24 tímum.“ Þannig fær viðskiptavinurinn varahluti fljótt og örugglega á hagstæðu verði. PON selur einnig ýmsa fylgihluti fyrir skotbómulyftara og dráttarvélar, svo sem skóflur, baggagreiðar, dreifara og gafflafærslur.

### Viðhalds- og viðgerðarþjónusta

Samhliða öflugri varahlutaverslun er PON í samstarfi við VHE með fullkomið verkstæði þar sem sérmenntaðir starfsmenn sjá um viðgerðarþjónustu. Smærri viðgerðir og reglubundið viðhald er þó



PON ehf. er með mjög breiða línu vinnutækja af ýmsum stærðum og gerðum; allt frá brettatjökkum upp í stórvirkar vinnuvélar. MYND/ANTON

oftast framkvæmt hjá viðskiptavininum. „Þá mæta okkar menn á staðinn og líta á og laga það sem þarf. Starfsmenn okkar hafa langa reynslu, bæði í viðhaldi vinnuvéla

og varahlutaþjónustu, og árlega sendum við þá erlendis til endurmenntunar til að kynnst nýjungum frá framleiðendum.“ PON hefur í gegnum árin þjónustað

bæði stór og smá fyrirtæki í stóridju, sjávarútvegi, flutningsrekstri og öðrum iðnaði. Nánari upplýsingar um fyrirtækið má nálgast á vefsíðu þess, [www.pon.is](http://www.pon.is).

**ATLET**  
To us, business is personal

100% you  
Meet the world's most  
personal reach truck



[www.atlet.com](http://www.atlet.com)

**BT mest seldu vöruhúsataækin 2012**

**Með yfir 50% markaðshlutdeild**



**Pökkum eftirtöldum fyrirtækjum fyrir viðskiptin**





Höfuðstöðvar Islyft/Steinbock í Kópavogi.

MYND/ÚR EINKASAFNI

## Söluhæstir sextán ár í röð

Mörg fyrirtæki hafa reynt að selja lyftara á Íslandi en flestöll hafa þau komið og farið. Eitt fyrirtæki stendur þó upp úr og er það Islyft/Steinbock sem hefur verið söluhæst í hefðbundnum lyfturum sextán ár í röð. Fyrirtækið fagnar sömuleiðis fjörutíu ára afmæli.

Til að ná þessum einstaka árangri þarf bæði að bjóða fyrsta flokks tæki og framúrskarandi þjónustu. Hjá Islyft/Steinbock er mikil áhersla lögð á eftirþjónustu við þau tæki sem seld eru. Fyrirtækið heldur úti tíu þjónustubílum sem eru á ferðinni um allt land.

Mikil áhersla er lögð á varahlutaþjónustu þar sem nær allir hlutir eru til á lager og hægt að afgreiða samdægurs.

Vegna þessa hafa nær allar álverksmiðjur og fiskvinnslu-

flutningafyrirtæki á Íslandi valið Linde-lyftara enda gera þessir aðilar kröfu um að geta treyst á fljóta og örugga viðgerðar- og varahlutaþjónustu.

Linde-lyftarar voru á síðastliðnu ári langsöluhæstir, bæði í dísil- og rafmagnslyfturum, auk þess að vera með mjög góða markaðshlutdeild í vöruhúsatækjum.

Þess má geta að Steinbock-þjónustan var eitt framúrskarandi fyrirtækja að mati Creditinfo árin 2010, 2011 og 2012.



Hér má sjá mest seldu dísillyftarinn á Íslandi árið 2012.

MYND/ÚR EINKASAFNI

## Gæðavörur í 40 ár

Fyrirtækið Prolift ehf. var stofnað árið 2011 til þess að annast sölu og þjónustu fyrir Still GmbH í Þýskalandi sem er einn elsti og virtasti lyftaraframleiðandi heims.

Still hefur verið á markaði á Íslandi í rúmlega fjörutíu ár við mjög góðan orðstír. Mörg af stærstu fyrirtækjum landsins hafa notað STILL svo áratugum skiptir og segir það mikið um gæði þessara tækja. STILL-verksmiðjurnar hafa alla tíð verið með framsæknustu fyrirtækjum á sviði flutninga og lyftitækja auk alls konar lausna fyrir vöruhús, verksmiðjur, flugvelli og fleira.

Fyrirtækið framleiðir allar gerðir af tækjum til notkunar í vöruhúsum, svo sem hefðbundna rafmagnslyftara, staflara og tinslu-tæki auk fjölda annarra smærri tækja sem þar eru notuð. Það er stefna fyrirtækisins að viðhalda því góða orðspori sem af þessum tækjum hefur farið öll þau ár sem það hefur verið á markaði. Lögð er rík áhersla á góða viðgerðar- og varahlutaþjónustu við viðskiptamenn STILL-lyftara.



Mörg af stærstu fyrirtækjum landsins hafa notað lyftara frá STILL í áratugi.

MYND/GVA



Merlo er annar af stærstu framleiðendum í heiminum á skotbómulyfturum.

## Mest seldu skotbómu-lyftararnir

Merlo hefur verið á markaði á Íslandi í fjölda ára og reynst framúrskarandi vel. Vegna einstaklega góðrar reynslu, mjög lágrar bilanatíðni og trausts umboðsaðila, Islyft ehf., var Merlo mest seldi skotbómulyftarinn á Íslandi á síðastliðnu ári.

Merlo er annar af stærstu framleiðendum í heiminum á skotbómulyfturum. Árleg framleiðsla þeirra er um 6.000 tæki á ári og hefur hún aukist þrátt fyrir minnkun á heimsmarkaði.

Merlo-skotbómulyftarar eru fánlegir með lyftigetun frá 2,5 tonnum upp í 12 tonn með lyftihæð allt að 18 metrum. Einnig eru þeir til í ROTO-útfærslu sem hefur lyftihæð allt að 25 metrum.

Meðal kosta Merlo er betra útsýni og breiðara öikumannshús en í öðrum skotbómulyfturum,

hydrostatic-drif og auðvelt aðgengi að vél, auk þess sem allar slöngur og tjakkar eru inni í möstrum sem koma í veg fyrir bilanir vegna óhappa eða veðrunar. Einn af einstökum kostum Merlo, sérstaklega í tækjum sem notuð eru í byggingarvinnu, er skekkjun á bómu sem nýtist einstaklega vel þar sem þörf er á hliðarfærslu, til dæmis þegar unnið er með mót eða kórflu. Skekkjun á bómu gefur hliðarfærslu allt að +/- 435 millímetrum án þess að lyftigeta minnki.



Lyftararnir eru fánlegir með lyftigetun frá 2,5 upp í 12 tonn og með lyftihæð allt að 18 metrum.



Meðal kosta Merlo er gott útsýni og breitt öikumannshús.