

Flókin samskipti
Smáfuglarnir vita sínu viti



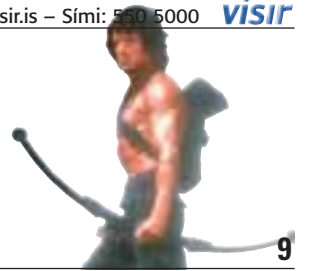
8

Vínmarkaðurinn
Léttvin best í hófi



12-13

Heilarannsóknir
Stjörnur eiga taugar



9

Enn stórviðskipti með hlutabréf Íslandsbanka:

Baugsmenn líklegastir

Hlutabréf í Íslandsbanka fyrir 9,5 milljarða króna skiptu um hendur í gær. Engar tilkynningar voru sendar Kauphöllinni og ekkert fékkst uppgengið hverjir stæðu á bak við þessi viðskipti.

Fyrir helgi voru seld bréf í bankanum fyrir tæpa fjóra milljarða og var hluti þeirra bréfa samkvæmt heimildum í eigu Jóns Helga Guðmundssonar. Umfang viðskiptanna frá því á föstudag var orðið svo mikið að þau væru tilkynningaskyld ef einn aðili væri að kaupa.

Karl Wernersson hefur reynt í samstarfi við Jón Ásgeir Jóhannesson og fleiri fjárfesta að komast að samkomulagi við Straum um kaup á þeirra eignarhlut í Íslandsbanka. Straumur er ekki á þeim buxunum að selja sín bréf nú sem stendur.

Seljandi í þessum viðskiptum var ekki tilkynningaskyldur og beinast því bönðin að bankanum sjálfum og að hann hafi safnað eigin bréfum til þess að selja til samstarfsmanna núverandi stjórnarmeirihluta. Líklegastir til þess að vera kaupendur eru Baugur og tengdir aðilar. Enginn var fánlegur í gær til að staðfesta neitt um viðskiptin.

Útrásarvísitalan lækkar:

Low & Bonar hækkar mest

Útrásarvísitalan lækkar um 1,5 prósent milli vikna en krónan hefur styrkst á sama tíma. Low & Bonar er félagið sem hækkar mest milli vikna en gengi þess hækkaði um 8,5 prósent. Fjögur félög lækkuðu um meira en þrjú prósent þegar tekið hafði verið tillit til hækkandi gengis en það eru Somerfield, EasyJet, Scribona og Finnair. DeCode er eina félagið utan Low & Bonar sem hækkadi milli vikna. Gengi þess var 8,45 Bandaríkjadalir á hlut.

Sjá síðu 6. -dh

FRÉTTIR VIKUNNAR

Valdabaráttá | Átök standa um völd í Sparisjóði Hafnarfjarðar. Fjölmargir stofnfjáraðilar hafa fengið tilboð í hluti sína. Fjármálaeftirlitið óskar eftir skýringu frá stofnfjareigendum.

Mikil viðskipti | 14 milljarða króna viðskipti hafa verið með bréf í Íslandsbanka undanfarna daga. Engar tilkynningar hafa borist frá Kauphöllinni um hverjir standa á bak við kaupin.



Engin blaðra | Sérfræðingar segja ekki hættu á verðfalli á fasteignamarkaði hér á landi á næstunni þrátt fyrir miklar hækkunir að undanförunu. Haldi verð áfram að hækka er þó ekki loku fyrir það skotið að verðfall verði síðar.

Ólíuæði | Verð á olfu fór í vikunni yfir 60 dali á fat. Er það einsdæmi í sögunni. Sérfræðingar sjá ekkert lát á hækkingum og óstöðugleikinn á markaðnum er slíkur að smávægilegustu atvik geta valdið verðhækkunum.

Allt á að fara | Sumarútsölur fara nú að hefjast og standa fram yfir verslunarmannahelgi. Kaupmenn segja útsölur standa yfir of lengi og draga úr sölu á nýjum sumarvörum.

Innistæðulausir | Sextán yfirmenn ítalska matvælarisars Parmalat hafa verið ákærðir fyrir fjársvik og skjalafals. Ellefu játuðu sekt og hlutu strax dóm. Engin innistæða var á reikningi fyrir tækisins sem sagður var innihalda 250 milljarða króna.

Bláa Hreyfing | Bláa lónið hefur fest kaup á líkamræktarstöðinni Hreyfingu. Velta sameinaðs félags verður á annan milljarð króna og starfsmenn 150.

Ólafur Ólafsson átti Serafin Shipping

Eigandi huldufélagsins í Icelandic Group var Ólafur Ólafsson í Samskipum. Fjármálaeftirlitið skoðar viðskipti Serafin Shipping.

Björgvin Guðmundsson
skrifar

Samkvæmt áreiðanlegum heimildum Markaðarins átti Ólafur Ólafsson, stjórnarformaður Samskipa og SÍF, félagið Serafin Shipping. Ekki hefur legið fyrir hver var eigandi félagsins þrátt fyrir að það hafi verið sjötti stærsti eigandinn í Icelandic Group við sameiningu Sölumiðstöðvar hraðfrystihúsanna og Sjóvitur í byrjun sumars. Serafin fékk um sex prósent hlutabréfa í sameinuðu félagi í skiptum fyrir hlut sinn í Sjóvík.

Þegar svo stór eignarhlutur er á hönd sama aðilans er honum skylt að gefa Kauphöll Íslands ákveðnar upplýsingar samkvæmt lögum um verðbréfavíðskipti. Það var ekki gert. Í staðinn var hlutabréfum Serafin Shipping í Icelandic Group skipt niður á tvö félög; Fordace Limited sem fékk 4,47 prósent hlut og Deeks Associates Ltd. með 1,49 prósent hlut. Hvorugt þessara félaga réð þá yfir meira en fimm prósent hlutafjár og þau voru því ekki tilkynningarskyld í Kauphöllinni.

Ólafur Ólafsson vildi ekki staðfesta í síðustu viku að hann ætti Serafin Shipping. Í samtali við blaðamann sagðist hann ekki kannast við Fordace Limited sem var á lista yfir tíu stærstu hluthafana í Icelandic Group. Ekki náðist í hann við vinnslu þessarar fréttar.

Fjármálaeftirlitið skoðar nú viðskiptin og þá sérstaklega hlut Serafin Shipping. Eftirlitinu ber meðal annars að fylgjast með því að nauðsynlegar lögbundnar upplýsingar séu gefnar upp á skipplögðum hlutabréfamörkuðum. Sé brotið gegn lögum um verðbréfavíðskipti varðar það sektum – liggja



HÖFUÐSTÖÐVAR ICELANDIC GROUP

þyngri refsing ekki við brotinu samkvæmt öðrum lögum.

Ólafur var stjórnarformaður SÍF þegar félagið seldi Sjóvík, sem hann var hluthafi í, söluhluta SÍF í Ameríku síðastliðið haust. Þá höfðu margar tilraunir verið gerðar til sameiningar SÍF og SH.

Starfslok Björns Inga Sveinssonar fyrrverandi sparisjóðsstjóra SPH enn í athugun:

Gæti fengið 50 milljónir fyrir 4 mánuði

Starfslokasamningur Sparisjóðs Hafnarfjarðar við Björn Inga Sveinsson, fyrrum sparisjóðsstjóra, gæti numið 50 milljónum króna samkvæmt heimildamönnum Markaðarins en ekki hefur verið gengið endanlega frá honum. Þegar samið var við Björn Inga um kaup og kjör af fyrrverandi sparisjóðsstjórn var fallist á

að hann fengi riflegar bætur ef breytingar yrðu á yfirstjórn sparisjóðsins.

Björn Ingi lét af störfum skömmu eftir að ný stjórn náði völdum í sparisjóðnum í lok apríl síðastliðnum. Hann tók við af Þór Gunnarssyni um síðustu áramót og var því aðeins fjóra mánuði í starfi áður en til starfsloka kom.

Magnús Ægir Magnússon var ráðinn í stað Björns Inga.

Páll Pálsson, stjórnarformaður SPH, sagðist lítið geta tjáð sig um þessi mál nema að lögræðingar sparisjóðsins væru að skoða málið. Björn Ingi Sveinsson vildi heldur ekki tjá sig um þessi mál að svo stöddu en sagði að málið yrði til lykta leitt á næstu vikum. - eþa



6,8%*

Peningabréf Landsbankans

Góð og örugg ávöxtun á lausafé fyrir einstaklinga, fyrirtæki, sveitarfélög og aðra fjárfesta. Kynntu þér ótvíærða kosti Peningabréfa hjá ráðgjöfum Landsbankans.

* Nafnávöxtun frá 02.05.2005–01.06.2005 á ársgrundvelli.

Peningabréf eru fjárfestingarsjóður í skilningi laga nr. 30/2003, um verðbréfasjóði og fjárfestingarsjóði. Athygli fjárfesta er vakin á því að fjárfestingarsjóðir hafa rými fjárfestingarheimildir skv. lögum heldur en verðbréfasjóðir. Um frekari upplýsingar um sjóðinn, m.a. hvað varðar muninn á verðbréfasjóðum og fjárfestingarsjóðum og fjárfestingarheimildir sjóðsins, vísast til útbodslýsingar og úrdráttar úr útbodslýsingu sem nálgast má í afgreiðslu Landsbanka Íslands hf. auk upplýsinga á heimasíðu bankans www.li.is

GENGISÞRÓUN

	Vika	Frá áramótum
Actavis	4%	6%
Atorka	-1%	0%
Bakkavör	5%	61%
Burðarás	3%	28%
Flaga Group	-8%	-36%
FL Group	-2%	57%
Íslandsbanki	1%	19%
Kaupþing Bank	2%	20%
Kögun	-1%	28%
Landsbankinn	4%	42%
Marel	3%	18%
Og Vodafone	3%	27%
Samherji	0%	9%
Straumur	2%	29%
Össur	-1%	5%

*Miðað við gengi í Kauphöll á mánudag

Góð ávöxtun hjá stofnfjareigendum í Sparisjóði Reykjavíkur og nágrennis: Stofnfjárbréf tvöfaldast í verði

Stofnfjárbréf í SPRON hafa hækkað um 114 prósent síðan þau voru sett á markað í október 2004.

Fyrstu viðskipti voru á genginu 5 en fóru hæst í 8,6 áður en stofnfjárútbóð hófst snemma í maí. Í útbóðinu gátu stofnfjareigendur keypt tvo hluti fyrir hvern einn hlut sem þeir áttu. Útbóðsgengið var einn.

Samkvæmt því hefði meðal-kaupgengi þess, sem keypti bréf á genginu 5 þegar markaðurinn hóf starfsemi sína, verið 2,33 að

útbóðinu loknu en 3,5 hjá þeim sem keypti bréf á genginu 8,6. Fyrstu viðskipti með stofnfé í SPRON að loknu útbóði eru á genginu fimm en mjög lítil viðskipti hafa þó orðið og mun vera lítið um að eigendur vilji selja bréfin á þessu verði þrátt fyrir góða ávöxtun.

Markaðsvirði stofnfjár í SPRON er því yfir níu milljarðar króna. - eþa

GÓÐ ÁVÖXTUN Þeir sem keyptu stofnfjárbréf í SPRON þegar þau fóru á markað hafa tvöfaldað eign sína á níu mánuðum.



Novator fram- lengir tilboð

Novator, félag í eigu Björgólfs Thors Björgólfssonar, hefur framlengt yfirtökutilboð sitt í finnska farsímafyrirtækið Saunalahti Group Oyj.

Tilboðið stóð upphaflega til 1. júlí en hluthöfum gefst nú tími til 11. júlí til þess að taka tilboði Novators.

Tilboðið var sett fram 16. júní en þá hafði Novator yfir um 44 prósentum atkvæða hluthafa að ráða.

Markaðsvirði Saunalahti Group Oyj er um 280 milljónir evra, sem samsvarar um 25 milljörðum íslenskra króna. - þk

Sala á léttvíninum eykst

Rauðvín og hvítvín seldist fyrir rúmlega þrjá milljarða króna í fyrra í verslunum ÁTVR.

Sala ÁTVR á rauðvíni og hvítvíni á síðasta ári nam rúmlega þremur milljörðum króna. Salan jókst um 12 prósent milli ára 2003 og 2004. Sala rauðvíns og hvítvíns hefur aukist jafnt og þétt undanfarnar ár og er aukningin í lítrum talin á bilinu 10 til 20 prósent. Heildarandvirði sölu ÁTVR var 12 milljarðar á síðasta ári og er léttvínisala því orðin fjórðungur af heildarsölu ÁTVR. Miðað við þróun síðustu ára má gera ráð fyrir því að hlutfall létt-

víns eigi eitthvað eftir að aukast.

Sala bjórs hefur staðið nokkuð í stað síðustu ár sem hlutfall af sölu en um 40 prósent af sölu ÁTVR er bjór. Selt magn bjórs eykst þó nokkuð á hverju ári. Á móti kemur að sala á sterkum víninum hefur dregist saman.

Stærsti hluti af andvirði hverrar léttvínisflösku rennur til ríkisins í formi áfengisgjalds, smásöluálagningar ÁTVR, skilgjalds og virðisaukaskatts.

Sjá síðu 12 - 13 - dh

Nýtt veiðihús við Blöndu

Veiðifélag Blöndu og Svartár hefur ákveðið að byggja nýtt veiðihús. Áætlað er að húsið kosti yfir 100 milljónir króna og hefur því verið valinn staður í landi Hólabæjar í Langadal á bökkum Blöndu.

Ágúst Sigurðsson formaður veiðifélags Blöndu og Svartár segir húsið verða öllum kostum búið: „Við byggjum fyrir fólk sem getur borgað og því segir sig sjálft hvað verður í húsinu. Þarna verður allt sem þrýða þarf



ÞÆGINDI Veiðihús við laxveiðiá landsins verða sífellt íburðarmeiri.

fyrsta flokks veiðihús“.

Nýverið var veiðihúsið við Langdalsá stækkað fyrir tugi milljóna. Þróunin hefur verið sú að veiðihús verða sífellt íburðarmeiri og gera veiðimenn meiri kröfur en áður hvað varðar aðbúnað og gæði þjónustu á veiðistað.

Þykja nú þægindi á borð við uppabúin rúm, sér baðherbergi, heita potta, gufuböð og heitar máltíðir sjálfsagður hlutur að loknum veiðidegi í laxveiðiám landsins. -jsk

Samtök verslunar og þjónustu:

Íslendingar fá ekki að versla í fríhöfninni

Samtök verslunar og þjónustu gagnrýna fyrirhugaða tvöföldun á verslunarrými í fríhöfninni í Flugstöð Leifs Eiríkssonar. Samtökin benda á að verslunin sé í beinni samkeppni við innlenda verslun.

Í fréttabréfi samtakanna segir að eðlilegast væri að einungis útlendingar fá að versla í fríhöfninni. „Ælta má að þeir sem búa hér á landi myndu kaupa samþæflega vöru í öðrum verslunum landsins ef Fríhafnarverslun- arinnar nyti ekki við,“ segir í fréttabréfinu. - þk



VERSLAÐ Í FRÍHÖFNinni Samtök verslunar og þjónustu vilja ekki að Íslendingar fá að versla í fríhöfninni.

Útsölur að hefjast

Stóru verslunarmiðstöðvarnar setja verslunareigendum skorður er kemur að því að ákvarða hvenær útsölur hefjast. Verslunarstjórar segja útsölutímamann of langan.

Jón Skaftason
skrifar

Útsölutíminn fer nú að ganga í garð og eru búðareigendur í óðönn að undirbúa verslanir sínar fyrir allan þann hasar sem þeim fylgir.

Í Kringlunni er miðað við að útsölur hefjist 30. júlí en ákvörðun nákvæmrar tíma- setningar er að öðru leyti í höndum kaupmanna.

Í Smáralind ber búðum að fara eftir fyrirmælum frá stjórn verslunarmiðstöðvarinnar. Útsölur í Smáralind hefjast á fimmtudag og hefur eitthvað borðið á því að verslanir þjófstarti. Svanhildur Birgisdóttir, verslunarstjóri í Vero Moda í Smáralind, er að undirbúa útsölu í búðinni og hefur áhyggjur af því að útsölutíminn sé of langur: „Útsölur byrja nú á fimmtudag og standa fram yfir verslunarmannahelgi. Persónulega myndi ég vilja hafa styttra og snarpara tímabil. Við erum ekkert að selja meira, það teygist bara á söluinni“.

Samhliða útsölunum er verið að taka nýjar vörur inn og fara þær ekki á útsölu. Margir verslunareigendur telja að yrði útsölutími styttr fengist meiri



Fréttablaðið/E.Ó.

ÖRTRÖÐ OG VERDLÆKKANIR Útsölur eru að hefjast og standa fram yfir verslunarmannahelgi. Verslunarstjórar segja skynsamlegra að hafa útsölur stuttar og snarpar en að draga þær á langinn.

tími til þess að auglýsa og selja þessar nýju sumarvörur.

Olgeir Línal verslunarstjóri í Galleri sautján, Kringlunni er í þeim hóp: „Mér finnst að útsölur ættu að byrja í fyrsta lagi um miðjan júlí, helst um mánaðamótin júlí-ágúst. Maður er nýbúinn að fá nýjar vörur og þá byrja útsölur“.

Hermann Guðmundsson markaðsstjóri Kringlunnar segir yfirstjórn Kringlunnar einungis setja almennar reglur um útsölur: „Við sjáum um heildarmarkaðssetningu, skreytingar og annað í sambandi við útsölurnar. Það er gert í fullu samráði við kaupmenn og ekkert verið að agnást út í þá kjósi þeir að haga þessu

Hagnaður Eglu yfir 20 milljarðar

Félagið seldi einu sinni og keypti tvisvar í KB banka í fyrra.

Hagnaður Eglu hefur verið rúmlega 20 milljarðar króna frá því að félagið var stofnað í lok árs 2002. Félagið hagnaðist um fimm milljarða á fyrsta ársfjórðungi. Eglu var stofnað til kaupa á hlut í Bún- aðarbanka Íslands í byrjun árs 2003. Eglu á bréf í KB banka fyrir um 40 milljarða og er eignar- hlutur félagsins rúm 10 prósent. Önnlestur gengishagnaður félagsins nemur 18 milljörðum króna frá stofnun.

Eglu seldi hlut í KB banka á

síðasta ári og innleysti hagnað af söluinni fyrir um 2,6 milljarða króna. Í framhaldi af því var hlutafé lækkað og voru rúmir fjórir milljarðar greiddir út arð.

Eglu fjárfesti fyrir rúmlega 10 milljarða króna í KB banka í fyrra en félagið tók tvisvar þátt í hlutafjár- útbóði KB banka í fyrra.



EGLU Á UM 40 MILLJ- ARÐA Í KB BANKA Ólafur Ólafsson, stjórnarfor- maður Eglu.

Eigendur Eglu eru Ker, sem er að hluta til í eigu Ólafs Ólafssonar og Kjalar, með 68 prósentu hlut, Kjalar með 28 prósentu hlut, sem einnig er í eigu Ólafs Ólafssonar og Grettir, með fjögur prósent. Stofnendur Eglu voru Ker, Vá- tryggingafélag Ís- lands og Hauck & Auf- haeuser. -dh

Betri þjónusta og upplýsingagjöf til viðskiptavina og lánardrottna

Fyrirtækjabanki

B2B | Banki til bókhalds



Landsbankinn
Banki allra landsmanna

410 4000 | www.landsbanki.is

Nýjung hjá VISA – rafrænt í stað pappírs

Viltu minnka pappírsflóðið?

Það er ódýrast að skoða VISA-yfirlitið í heimabankanum, afþakka yfirlit í pósti og láta skuldfæra reikninginn.

Útskriftargjöld:	Kr.
Netyfirlit og skuldfært af reikningi	50
Yfirlit í pósti og skuldfært af reikningi	95
Netyfirlit og rafrænn greiðsluseðill	180
Yfirlit í pósti og greitt með greiðsluseðli	270

Þú getur afþakkað pappírsyfirlitið á www.visa.is

VISA – ávallt í fararbroddi með tæknilegar nýjungar.

VISA Ísland - Greiðslumiðlun hf. Sími 525 2000 www.visa.is



Gengi Somerfield lækkar

Lækkunin er rúm 10 prósent frá því að tilkynnt var um kaupáhuga.

Gengi Somerfield hefur lækkað mikið frá því að tilkynnt var um hugsanlegt yfirtökutilboð fjárfestahóps sem Baugur Group er hluti af.

Gengi bréfa í Somerfield er nú í kringum 190 pens á hlut en fór hæst í 215 pens á hlut. Gengi Somerfield var 107 pens á hlut þegar tilkynnt var um mögulegt kauptilboð og fór í 212 pens á hlut sama dag og tilkynnt var hverjir stæðu að fjárfestahópnum. Má ætla af þessari verðþróun að markaðurinn telji litlar líkur á að tilboði í félagið, ef af verður, verði á herra gengi en 190 pens á hlut.

Áreiðanleikakönnun stendur yfir en gert er ráð fyrir að hún taki lengri tíma en upphaflega var áætlað. -dh



Útboð Hafnarfjarðarbæjar á fjármálaþjónustu: Viðskiptin færast frá SPH til KB banka

Hafnarfjarðarbær hefur fært viðskipti sín úr Sparisjóði Hafnarfjarðar yfir til KB banka. Þetta var gert í kjölfar útboðs á bankaþjónustu fyrir sveitarfélagið og stofnanir þess. Íslandsbanki, KB banki, Landsbankinn og SPH skiluðu inn tilboðum og var gengið til viðræðna við KB banka og Landsbankann. Tilboð beggja banka var upp á 54 milljónir króna sem var um fimm milljónum lægra en tilboð SPH og áætlun Hafnarfjarðarbæjar hljóðaði upp á. Gengið var að tilboði

KB banka meðal annars á þeirri forsendu að það var lægst. - epa

ÚTBOÐ HAFNARFJARÐAR- BÆJAR Á BANKAÞJÓNUSTU

Banki	Upphæð
Íslandsbanki	56,4
KB banki	54,2
Landsbanki	54,5
SPH	59,2
Áætlun Hf.bæjar	59,3



BANKAÚTBOÐ Hafnarfjarðarbær færði viðskiptin úr SPH í KB banka eftir að hafa fengið tilboð í bankaþjónustu frá nokkrum fjármálaþjónustufyrirtækjum.

Kaupsamningur afhentur

Bjóðendur í Símann fá aukadaga til þess að viða að sér upplýsingum í gagnaherbergi í næstu viku.

Einkavæðingarnefnd hefur afhent þeim, sem ætla væntanlega að bjóða í Símann, drög að kaupsamningi. Jón Sveinsson, formaður nefndarinnar, segir þetta gert til þess að kaupsamningurinn verði í stórum dráttum tilbúinn þegar tilboð í Símann verða opnuð. Þangað til hafi bjóðendur frest til þess að senda inn athugasemdir við kaupsamninginn. Stefnir er að opnun tilboða um mánaðamót júlí og ágúst.

Jón segir þetta vera síðustu vikuna sem áætlað er að fjárfestar fái að viða að sér upplýsingum um rekstur Símans í svokölluðu gagnaherbergi. Þó verði bætt við dögum í næstu viku þar sem viðbótarupplýsingar, sem fjárfestar hafa óskað eftir, munu



JÓN SVEINSSON Fjárfestum gefnir viðbótardagar í gagnaherbergi Símans.

liggja fyrir. Einkavæðingarnefnd hafi hlustað á þær óskir og reyni að koma til móts við fjárfesta.

Jón vill ekki staðfesta að einhver hópur fjárfesta hafi heltst úr lestinni og ætli ekki að skila inn bindandi tilboði. Vissulega sé mismikill áhugi á því að halda áfram. Þetta komi í ljós þegar hóparnir verði fullmyndaðir tveimur vikum áður en tilboðsfrestur rennur út. -bg

Stofnfjáreigendum færð verðmæti

Sparisjóðir mega aðeins gefa út nýtt stofnfé á genginu einum. Raunverulegt verðmæti stofnfjárins er oft margfalt herra.

Eggert Þór Aðalsteinsson
skrifar

Sparisjóðum er óheimilt að gefa út nýtt stofnfé á herra gengi en einum. Stofnfé hækkar í samræmi við þróun vísitölu neysluverðs. Sama gildir um innlausn sparisjóds á eigin stofnfé.

Á sama tíma hefur markaðsverð myndast á stofnfé nokkurra sparisjóða sem er langt yfir genginu einum. Gengi á stofnfjárbréfum í SPRON hefur tvöfaldað í verði frá því þau voru sett á markað. Nýverið lauk stofnfjárútbóði í SPRON og bauðst stofnfjáreigendum að kaupa nýju hlutina á genginu einum þegar markaðsverð var á genginu sjö. Stór viðskipti hafa verið með bréf í Sparisjóðinum í Keflavík. Fleiri sparisjóðir munu



STOFNFJÁREIGENDUR Samkvæmt lögum um sparisjóði má sparisjóður aðeins leysa til sín stofnfé á genginu einum. Sama gildir um sölu nýs stofnfjár. Á sama tíma er markaðsverð oft með stofnfé mun herra.

líklega hefja viðskipti með stofnfé á næstu misserum.

Að mörgu leyti má segja að stofnfjáraðilar fái verðmæti í hendurnar sem endurspeglar ef til vill ekki ekki verðmæti endurmetins stofnfjár. Þetta virðist vera vilji löggjafans. Þessu má líkja við að ef hlutafélag seldi nýtt hlutafé á hálfvirði miðað við það gengi sem væri í Kauphöllinni.

Sparisjóður sem vill leysa til sín stofnfé getur ekki gert það á herra verði en sem nemur endurmetnu stofnfé. Erlendis er mjög algengt að hlutafélög kaupri eigin hlutabréf þegar verðið er

lægt og lækki þar með útstandandi hlutafé og hækki verð bréanna. Þetta geta stærstu sparisjóðirnir ekki lengur gert þegar markaðsverð er herra en endurmetið stofnfé.

Hins vegar er ekkert því til fyrirstöðu fyrir sparisjóð A að kaupa stofnfé í sparisjóði B á yfirverði.

„Þegar er verið að setja höft á viðskipti með stofnfé þá verður niðurstaðan svolítið skringileg á köflum. Þetta takmarkar til dæmis tækifæri sparisjóðsins til þess að leysa til sín stofnfé,“ segir Jóhannes Sigurðsson, lagaprófessor við Háskólann í Reykjavík.

Norski fiskurinn og mjölið í eina sæng?

Getgátur eru uppi í norskum fjölmöldum um að risasameining fiskeldisfyrirtækjanna Fjord Seafood og Pan Fish og fódurframleiðandans Cermaq sé í bígerð. Stærsti hluthafinn í fiskeldisfélagunum er John Fredriksen, ríkasti maður Noregs, sem sá sér leik á borði og hóf að fjárfesta í laxeldi þegar rekstarkilyrði hafa ekki verið betri um langa hríð. Gengi bréfa í Pan Fish hafa rokið upp síðan Fredriksen keypti um helmingshlut í félaginu fyrir átta milljarða króna.

Mikið hefur verið rætt um hugsanlega sameiningu Fjord og Pan Fish og sá fyrirtæki í Álasundi sér leik á borði og keypti lénið www.panfjord.no. Sameining Fjord og Cermaq var til



HUGSANLEG RISASAMEINING Leiddar eru að því líkur í norskum fjölmöldum að Cermaq, Fjord Seafood og Pan Fish renni saman í risafiskeldis- og fódurframleiðanda.

umræðu fyrr á árinu en stjórn Cermaq dró sig út úr viðræðum stjórna félaga.

Cermaq er að langstærstum hluta í eigu norska ríkisins en Fjord á tólf prósent í félaginu. - epa

Aukinn kaupmáttur

Launavísitalan hækkaði í maí um 0,6 prósent, segir á vef Hagstofunnar. Greiningardeild Íslandsbanka segir ástæðu hækunarinnar vera samningsbundna launahækkun ríkisstarfsmanna. Að öðru leyti hafi

laun nánast staðið í stað.

Laun hafa hækkað um tæp sjö prósent í landinu undanfarna tólf mánuði en verðbólgan var tæp þrjú prósent á tímabilinu og hefur því étið upp stórt hlutfall launahækkana. -jsk

SKAMMTÍMASJÓÐUR

9,1%*

Skammtímasjóður er góður kostur fyrir þá sem vilja áhættulitla fjárfestingu og verja sig gegn verðbólgu. Enginn munur er á kaup- og sölugengi eftir 30 daga. Innstæðan er alltaf laus til útborgunar.

* Nafnvöxtun sl. 12 mánuði m.v. 31.05.2005

Skammtímasjóður er fjárfestingarsjóður skv. lögum nr. 30/2003, um verðbréfasjóði og fjárfestingarsjóði. Rekstrarfélag sjóðsins er Rekstrarfélag Kaupþings Búnaðarbanka hf. Fjárfestingarsjóður telst vera áhættusamari fjárfesting en verðbréfasjóður skv. lögum. Meiri áhætta fjárfestingarsjóðs er fólgin í rými fjárfestingarheimildum sem geta m.a. leitt til minni áhættudreifingar en í verðbréfasjóði. Nánari upplýsingar um framangreint má nálgast í útbóðsýningu eða útrætti úr útbóðsýningu sjóðsins í útbúum KB banka eða á www.kbbanki.is.

KB BANKI
- kraftur til þín!

Má bjóða þér einn?

“Hröð og fagleg þjónusta eru einkunnarorð okkar hjá Lýsingu. Ef þig vantar fjármögnun á atvinnutæki þá ábyrgjumst við svar á innan við sólarhring frá því að öll gögn liggja fyrir. Einfaldara getur það ekki verið.“

Elvar Daði Eiríksson

Ráðgjafi, Fjármögnun atvinnutækja

Hinrik Petursson | www.mmedia.is/hjp



LÝSING

Fjármögnun í takt við þínar þarfir

Suðurlandsbraut 22
108 Reykjavík
Sími 540 1500 Fax 540 1505
www.lysing.is

ÚTRÁSARVÍSITALA					
108,67 -1,53%					
Fyrirtæki	Land	Gengi	Gjaldmiðill	(Gengi gjaldmiðils)	Breyting
BTC	Búlgaría	395,45	Lev	40,46	-0,46%
Carnegie	Svíþjóð	84,75	SEK	8,40	-0,08%
deCode	Bandaríkin	8,45	USD	64,64	1,16%
EasyJet	Bretland	2,37	Pund	118,24	-3,27%
Finnair	Finnland	7,00	EUR	78,72	-3,11%
French Connection	Bretland	2,67	Pund	118,24	-1,82%
Intrum Justitia	Svíþjóð	53,00	SEK	8,40	-2,73%
Low & Bonar	Bretland	1,06	Pund	118,24	8,47%
NWF	Bretland	5,35	Pund	118,24	-1,12%
Scribona	Svíþjóð	14,60	SEK	8,40	-3,40%
Singer & Friedlander	Bretland	3,14	Pund	118,24	-0,95%
Skandia	Svíþjóð	42,60	SEK	8,40	-1,11%
Somerfield	Bretland	1,90	Pund	118,24	-3,51%

Miðað við gengi bréfa og gjaldmiða 27. júní 2005

Storkar Bandaríkjamönnum

Wen Jiabao forsætisráðherra Kína segir enga þörf á því að endurskoða gengi gjaldmiðils landsins, yuansins. Wen sagði stöðugt yuan þjóna hagsmunum Kína og umheimsins. Ummælin lét forsætisráðherrann falla á fundi evrópskra og asískra fjármálaráðherra, sem nú stendur yfir í Kína.

Bandaríkjastjórn hefur lengi þrýst á Kínverja að endurskoða gengið en þeir segja yuanið of lágt metið miðað við dal sem geri það að verkum að kínverskar vörur verða ódýrari en ella í Bandaríkjunum.



Bandaríkjamenn hafa miklar áhyggjur af því að þetta komi niður á innlendri framleiðslu og segja lágt gengi yuansins ógn við stöðugleika alþjóðamarkaða.

„Við endurmetum ekki gjaldmiðil okkar vegna utanaðkomandi þrýsings“, sagði Wen og bætti við: „Verði yuanið endurmetið verður það að eigin frumkvæði en ekki vegna skipana frá Washington“. -jsk

WEN JIABAO FORSÆTISRÁÐHERRA KÍNA Wen segir Kínverjum ekkert liggja á að láta endurmeta gjaldmiðil sinn og segir Kínverja ekki láta undan þrýstingi frá Bandaríkjamönnum.

Yfirmenn Parmalat dregnir fyrir rétt

Sextán yfirmenn Parmalat ákærðir fyrir skjalafals og fjársvik. Ellefu játuðu sekt sína og hafa þegar hlotið dóm. Hinir fimm bíða réttarhalda sem haldin verða í haust.

Sextán yfirmenn fallna ítalska matvælarisans Parmalat hafa verið ákærðir fyrir skjalafals og fjársvik. Meðal ákærðu er Calisto Tanzi stofnandi fyrirtækisins.

Þá eru þrjú þekkt fjármálafyrirtæki; Bank of America, Deloitte et Touche og Grant Thornton, sökuð um að hafa hylmt yfir með Parmalat. Fyrirtækin þrjú segjast saklaus af öllum á sökunum.

Ellefu sakborninganna hafa játað sekt sína og fengu flestir skilorðsbundna dóma; frá tíu mánuðum til tveggja og hálfis árs,

fyrir fjársvik og að hafa hindrað framgang réttvísinnar. Meðal þeirra sem dóma hlutu var Stefano Tanzi sonur eigandans, Calisto.

Fausto Tonna fyrrum fjármálastjóri og Giampaolo Zini lögmaður voru einu sakborningarnir sem ekki fengu skilorðsbundinn dóm og hyggjast þeir áfrýja.

Ljóst varð að ekki var allt með felldu hjá Parmalat árið 2003 þegar í ljós kom að engin innistæða var á bankareikningi fyrirtækisins sem sagður var innihalda 250 milljarða króna og að skuldir fyrirtækisins

voru átta sinnum meiri en gefið hafði verið upp. Parmalat var í kjölfarið tekið til gjaldþrotaskipta.

Rannsókn hefur staðið yfir í átta mánuði og leitt ýmislegt vafasamt í ljós. Saksóknarar segja Parmalat hafa spunnið mikinn blekkingarvef og að allt hafi verið gert til þess að hylja slóð yfirmanna fyrirtækisins.

Calisto Tanzi var árið 1998 sakaður um fjársvik en kærinni var að loknum réttarhöldum vísað frá. Fundist hafa gögn sem sýna að dómarrinn í málinu, Adriano Padula,

fór í boðsferðir á vegum ferðaskrifstofu á eigu Tanzis.

Parmalat var upphaflega lítið matvæla-fyrirtæki í eigu Tanzi-fjölskyldunnar og hafði höfuðstöðvar í ítölsku borginni Parma. Á tímabili störfuðu 37 þúsund manns hjá fyrirtækinu í meira en þrjátíu löndum.

Réttarhöldin yfir þeim sem ekki hafa játað sekt sína hefjast 28. september næstkomandi og fara fram í Mílan.

-jsk



CALISTO TANZI STOFNANDI PARMALAT Hefur verið ákærður fyrir stórfelld skattsvik og skjalafals. Alls eru 16 starfsmenn fyrirtækisins ákærðir, auk þriggja fjármálafyrirtækja.



VELDU VOLVO V50 FYRIR NOTAGILDID

Volvo V50 er stærðfræðileg snilld, sportlegur og fullur af lífsorku. Hann er sparneytinn og slær keppinautum sínum við fyrir glæsileika, aksturseginnleika og tæknibúnað. Áratuga umhyggja Volvo fyrir öryggi fjölskyldunnar og þörfum hennar kristallast í Volvo V50. Áhersla á markvissa hönnun skutbíla setur Volvo V50 á stall hjá fjölskyldufólki sem leitar að réttu samræmi nýmis og hleðslu, þar sem rétt þyngdarbreifing skerðir ekki aksturseginnleika skutbilsins. Veldu sérhannaðan herragarðsbíl frá Volvo: Volvo V50. Þú finnur notagildið sem hann færir þér og þínum í leik og starfi.

Mikill staðalbúnaður einkennir Volvo

Þú færð mikinn staðalbúnað í Volvo V50: WHIPS bak-hnykksvörn, SIPS hliðarárekstrarvarnarkerfi, stöðugleikastýringu og spólvörn, ABS hemlakerfi með EBD hemlajöfnun, 4 loftpúða auk hliðarloftpúða, tölvustýrða loftkælingu með hitastýringu, hágæða hljómfletningstæki með 8 hátölurum, rafdrifnar rúður, upphituð sæti, 16" álfelgur og margt fleira.

Þú velur um skemmtilegar vélar í Volvo V50. Hinar geysi-öflugu 170 og 220 hestafla vélar mörkuðu tímamót í bilgreininni fyrir nýstárlega hönnun og tæknibúnað. Nú færðu

Volvo V50 með óvenjuspækri 125 hestafla 1,8 lítra vél og enn meiri búnaði en áður. Komdu í Brimborg.

Heimsbíl ársins í fyrsta sinn í sögunni

Volvo V50 var tilnefndur sem „Heimsbíl ársins 2005“ og bætist tilnefningin við flóru viðurkenninga Volvo V50 og Volvo S40 en Volvo S40 er m.a. bíll ársins á Íslandi. Öryggi er lúxus. Veldu Volvo!

Komdu í Brimborg. Spurðu söluráðgjafa Volvo á Íslandi um verð og gæði. Við gerum þér gott tilboð um staðgreiðsluverð fyrir gamla bílinn.



Finndu fegurðina sem býr í gæðum einfaldleikans. Skoðuðu nýtt stjórnbörðið sem ekki átti að vera hægt að framleiða.



Volvo V50 bensín.
Verð frá 2.545.000 kr.*
Volvo V50 dísil.
Verð frá 2.845.000 kr.*

Vilja íslamskan risabanka

Fjármálaráðherrar 57 múslimaríkja hafa í hyggju að setja á fót íslamskan risabanka. Þeir hvetja múslimaríki til að aflétta viðskiptahindrunum sín á milli.

Íslamski þróunarbankinn, sem er viðskiptaarmur Alþjóðasamtaka múslimaríkja, OIC, hyggst stofna alþjóðlegan banka. Hann á að vera samkeppnishæfur við stærstu viðskiptabanka á Vesturlöndum. Var þetta tilkynnt í lok fundar þróunarbankans sem fjármálaráðherrar aðildarríkjanna sátu.

Fjármálaráðherrarnir hvöttu jafnframt aðildarríki samtakanna til að opna hagkerfi sín fyrir viðskiptum frá öðrum múslimaríkjum og til að fella niður viðskiptahindranir.

„Betri efnahagsleg frammistaða



SPJALLAÐ Á LÉTTU NÓTUNUM Abdullah forsætisráðherra Malasíu og forsætisráðherra OIC, Mohamed Ali ráða ráðum sínum á fundi þróunarbankans.

mun auka velferð fólks okkar og um leið áhrif íslamskra þjóða á alþjóðavettvangi,“ sagði Abdullah

Ahmad Badawi, forsætisráðherra Malasíu, sem situr í forsæti OIC.

Abdullah sagði stefnt að því að auka hagvöxt í ríkjum samtakanna til muna á næstu tíu árum. Malasía hefur lengi verið leiðandi í OIC og þrýst á önnur aðildarríki að taka upp frjálsari viðskiptahætti sín á milli.

Ekki eru allir jafn ánægðir og Abdullah. Fjármálaráðherra Afganistans, Anwar ul-Haq Ahady, sagði land sitt ekki hafa efni á að taka lán hjá OIC: „Hvað höfum við að gera við banka? Við þurfum styrki, ekki lán,“ sagði Ahady öskuillur. -jsk

SÖGUHORNIÐ

John Dillinger bankaræningi 102 ára

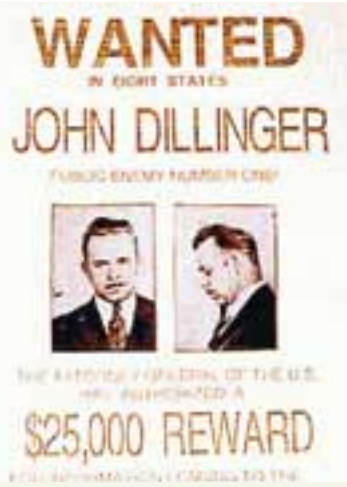
Bandaríski bankaræninginn John Dillinger var fæddur 22. júní 1903 og myndi því fagna 102 ára afmæli sínu um þessar mundir væri hann á lífi.

Dillinger var alræmdur bankaræningi á fjórða áratug síðustu aldar og um tíma efstur á lista Alríkislögreglunnar yfir eftirlýstustu menn veraldar. Dillinger var ekki alsælur því stóran hluta ransfengs síns lét hann renna til þeirra sem minna máttu sín.

Dillinger ólst upp í Indíanafylki í Bandaríkjunum en náði aldrei að festa þar rætur. Árið 1923 var hann dæmdur til fangelsisvistar fyrir að hafa í ölæði misþyrmt kunnnum broddborgara í Indíana.

Í fangelsinu fann Dillinger loks fjölsögu sína. Hann vingaðist við þekkta bankaræninga og drakk úr viskubrunni þeirra. Þegar Dillinger slapp úr vistinni kunni hann því til verka og hafði þá þegar stofnað glæpaklíku í eigin nafni og skipulagt fjölda rána.

Dillinger-klíkan herjaði á næstu árum á Bandaríkin og fengu gríðarlega athygli í fjölmiðlum. Sérstaklega þótti almenningi mikið til Dillingers koma, sumir kölluðu hann ótýndan bófa en aðrir Hróa Hött. Flestir dáðust þó af honum fyrir íþróttamannslega framgöngu en Dillinger sýndi oft ótrúlega fim-



25 ÞÚSUND DOLLARA VERÐLAUN Dillinger var um tíma eftirlýstasti maður Bandaríkjanna. Hann naut þó töluverðra vinsælda meðal almennings enda lét Dillinger-klíkan stóran hluta ransfengis síns renna til þeirra er minna máttu sín.

lega tilburði við rán sín og slapp á undraverðan hátt úr klóm laganna varða.

Dillinger var nokkrum sinnum stungið í fangelsi en slapp ávallt út jafnóðum og hélt uppteknum hætti. Með tíð og tíma varð Dillinger þó nánast óþekkjanlegur enda gekkst hann undir fjölda lýtaaðgerða. Svo öruggur var Dillinger með nýja gervind að hann ákvað júlíkvöld eitt árið 1934 að skella sér í kvikmyndahús í Chicago-borg með unnustu sinni.

Hann hefði betur sleppt bíóferðinni, því er myndinni lauk sat lögreglan um Dillinger og skaut hann til bana. Mikil reki-stefna myndaðist meðal sýningargesta sem allir vildu næla sér í minjagripi. Næstu ár gengu vasaklútar útataðir blóði, hárlökkar og fleira er sagt var tengjast Dillinger kaupum og solum fyrir háar fjárhæðir. -jsk

Roverar á spottprís

Rover-bílar seljast nú á spottprís í Bretlandi, en eins og kunnugt er fór bílaframleiðandinn á hausinn með braki og brestum fyrir nokkrum misserum.

Eftir gjaldþrotið stóðu heilu stæðurnar af nýframleiddum bifreiðum óhreyfðar í geymslúhúsum fyrirtækisins. Bílasalar gátu hins vegar ekki dregið pantanir sínar til baka og sitja því uppi með verðlausa móturfákanna.

David Rovers bílasali segist fyrst og fremst vilja losna við bílana: „Flesta seljum við með tapi eða örlitlum gróða.“

Kaupendur telja sig hins veg-



ELÍSABET ENGLANDSDROTTNING BROSIR Í HLIDARSPEGLUM ROVER-BIFREIÐAR SINNAR Elisabet getur nú fengið nýja Rover-bifreið með miklum afslætti því þær hafa fallið hratt í verði eftir gjaldþrot fyrirtækisins.

ar geta gert kjarakaup og sagðist hinn 75 ára gamli Graham Hibbert hæstánægður með nýja bílinn, en hann fjárfesti í Rover 75 bifreið og greiddi aðeins 65

prósent uppsetts verðs.

Sá galli fylgir þó kaupunum að engin ábyrgð er á bílunum og að Roverar ganga illa í endursölu. -jsk



VOLVO
for life

Öll erum við einstök, hvert og eitt okkar. Enginn á sinn líkan. Fyrir okkur ert þú miðja alheimsins. Þegar þú ert annars vegar er takmark okkar bara eitt: að uppfylla óskir þínar og þarfir á þann hátt að þú lítir á Brimborg sem öruggan stað til að vera á. Við erum með þér alla leið!



Öruggur staður til að vera á

Sony skerpir áherslurnar

Nýr forstjóri Sony-samteyppunnar boðar að fyrirtækið muni leggja áherslu á færri vörur í framtíðinni í stað þess að taka þátt í samkeppni á mörgum ólíkum sviðum.

Töluvert tap hefur verið á rekstri Sony á síðustu misserum. Félagið hefur meðal annars verið gagnrýnt fyrir að beina sjónum sínum að of mörgum ólíkum vörum. Niðurstaðan hefur verið sú að flestar vörurnar skila ekki hagnaði til fyrirtækisins. Nýi forstjórinn, Howard Stringer, vill



VILJA NÁ FYRRI HÆÐUM Sony sló í gegn með Walkman snælduspilaranum og vill nú ná forystu í framleiðslu tækja sem spila stafræna tónlist.

breyta þessu og leggja áherslu á DVD spilara, sjónvarpstæki og afspilunartæki fyrir stafræna tónlist. - þk

Enginn áhugi á nýju Windows

Microsoft hefur nú hlýtt samkeppnisfyrirvöldum í Evrópu-sambandinu og sett á markað nýja útgáfu af Windows XP stýrikerfinu. Þessi útgáfa inniheldur ekki Windows Media Player.

Útlit er fyrir að sala á nýju útgáfunni verði mjög léleg og hafa tölvuverslanir hreinlega sleppt því að panta birgðir af þessari útgáfu. Media Player frá Windows hefur verið eitt helsta umkvörtunarefni keppnauta sem segja að með því að gefa Media Player með stýrikerfinu sé fótunum kipt undan rekstri þeirra sem vilja selja sína spilara. - þk



Sjónvarpið hefur forskot

Ungmennni í Evrópu eru enn hrifnari af bæði sjónvarpi og útvarpi heldur en internetinu. Þetta kemur fram í nýrri könnun þar sem mælt var hversu miklum tíma ungmenni verja í notkun ýmissa miðla.

Rannsóknin náði til fólks á aldrinum 15 til 24 ára og í ljós kom að af þeim tíma sem varið var við notkun afþreyingar- og fréttamiðla var 31 prósent fyrir framan sjónvarpið, 27 prósent við útvarpsviðtækið, 24 prósent á Internetinu en aðeins tíu pró-



KÓSI STUND VIÐ SJÓNVARPIÐ Ungmennni í Evrópu kjósa sjónvarpið helst allra afþreyingarmiðla.

sent af tímanum fór í lestur dagblaða og tímarita. - þk

i-Tunes á Motorola

Talið er að farsímaframleiðandinn Motorola muni í haust bjóða upp á nýja tegund af síma sem býður upp á að notandinn geti keypt tónlist í i-Tunes tónlistar-búð Apple.

Samningar Apple og Motorola við Cingular, stærsta farsímafyrirtæki Bandaríkjanna, munu vera langt á veg komnir en mikil leynd hvílir yfir samningnum.

Tæknilega stendur fátt í vegi fyrir því að hægt sé að bjóða upp á þjónustuna en samningar um skiptingu á t e k j u n u m eru flóknari viðfangs. - þk



Rifist um laumuforrit

Deilt er um hvernig eigi að skilgreina hvers kyns forrit séu æskileg og óæskileg á netinu.

Unnið er að því að hanna staðla til þess að skilja á milli illkynja og góðkynja hugbúnaðar sem vefsíður senda inn á tölvur.

Mörg fyrirtæki sem setja svokallaðar kökur (e. cookies) inn á tölvur telja að hreinsibúnaður sé forritaður til þess að taka of grimmilega á slíkum viðbótum og flokki saklausan hugbúnað sem hættulegan.

Forritin sem settar eru inn á síður gesta eru kölluð ýmist „spyware“ eða „adware“ en þótt nafngiftirnar séu neikvæðar bjóða slík forrit upp á ákveðin þægindi. Þau losa gestina undan því að þurfa í sífellu að skrifa inn lykilorð auk þess sem þau gera það mögulegt að vefsíður muni eftir notkun gestsins sem getur falið í sér þægindi.

Á hinn bóginn geta slík laumuforrit falið í sér að njósnað er um alla netnotkun og upplýsingar sendar til baka til geymslu í gagnabönkum og jafnvel til þjófnaðar á verðmætum upplýsingum. Þá er algengt að óþrúttir aðilar reyni að koma vírusum og annarri óráni í dreifingu með slíkum laumuforritum. - þk



SLEGIST Á NETINU Fólk getur fengið ýmsar óværu inn á tölvuna sína þegar það heim-sækir síður á netinu.

Microsoft og Toshiba í eina sæng

Microsoft og Toshiba hyggjast vinna saman að þróun svokallaðrar Hd-dvd-tækni. Mikil samkeppni er í þróun næstu kynslóðar mynddiska og stefnir allt í stríð á borð við það sem framleiðendur VHS og Betamax myndbandstækja háðu á árum áður.

Jón Skaftason
skrifar

Microsoft tölvurísinn og raf-tækjaframleiðandinn Toshiba hafa skrifað undir samstarfs-samning sem felur í sér samvinnu við þróun svokallaðra Hd-dvd-spilara og mynddiska.

Mikil samkeppni er í þróun næstu kynslóðar dvd-spilara en þar takast á tvær gerðir; annars vegar Hd-dvd og hins vegar Blu ray-tækni sem Sony styður og þróar.

Blu ray-diskar hafa meira minni, 50 gígabæta á meðan Hd-dvd hafa 30. Hd-dvd-diskarnir eru hins vegar mun ódýrari í framleiðslu enda framleiðsluferlið svipað og við þróun hefðbundinna dvd-diska.

Sony og Microsoft hafa árangurslaust reynt að komast að samkomulagi um hvora tæknina beri að nota og því stefnir allt í stríð á borð við það sem framleiðendur VHS og Betamax myndbandstækja háðu við lok áttunda áratugarins.



HD-DVD DISKUR Minni diskana er 30 gígabæt og eru þeir talsvert ódýrari í framleiðslu en svokallaðir Blu-ray diskar.

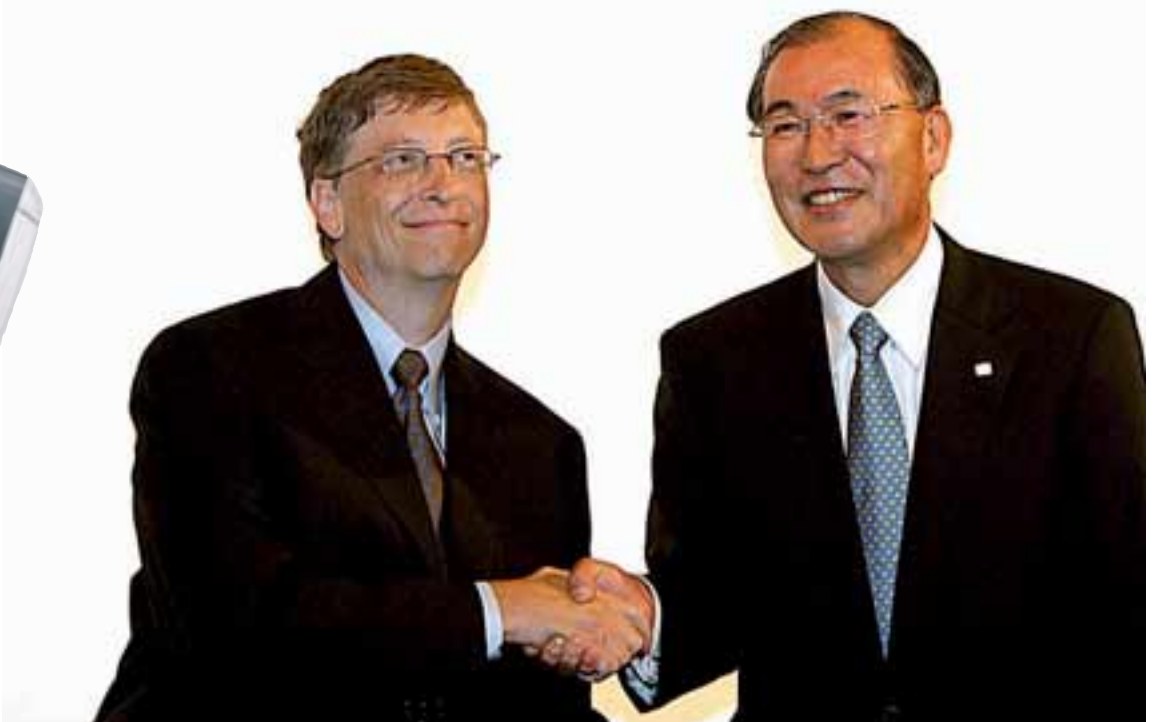
Komist fyrirtækin ekki að niðurstöðu um hvora gerðina beri að nota óttast sérfræðingar að ringulreið verði á markaðnum og að neytendur hiki við að taka í gagnid nýjar vörur.

„Herra Gates er gríðarlega öflugur bandamaður í baráttunni,“ sagði Atsutoshi Nishida forseti Toshiba en fyrirtækið er í útvarðasveit þeirra sem styðja Hd-dvd-tæknina.

Bill Gates sagði að þrátt fyrir samninginn væri Microsoft ekki að taka neina afstöðu: „Það að við tökum þrátt í frekari þróun Hd-dvd tækninnar þýðir ekki að við séum að taka afstöðu með annarri hvorri fylkingunni“.

Sony sendi í kjölfar samkomulagsins frá sér tilkynningu: „Microsoft ber við hlutleysi er kemur að Blu-ray og Hd-dvd, svo við höfum ekkert yfir samningnum að kvarta“.

Samkomulagið náði einnig til annarra þátta á borð við samvinnu við þróun fartölva og fleira: „Enn og aftur höfum við sýnt fram á einarðan stuðning okkar við nýsköpun og frumkvöðlastarfsemi“, sagði Gates ánægður með samninginn.



LOGNIÐ Á UNÐAN STORMINUM? Bill Gates stjórnarformaður Microsoft og Atsutoshi Nishida forseti Toshiba handsala samning um þróun næstu kynslóðar dvd-tækni. Framleiðendur skiptast í tvær fylkingar og stefnir allt í harðvítugt viðskiptastríð.

Smáfuglarnir vita sínu viti

Samskiptakerfi smáfugla er flóknara en talið var.

Samskiptakerfi smáfugla virðast í ýmsum tilfellum vera miklu háþróaðri og flóknari en vísindamenn hafa hingað til gert sér grein fyrir.

Smáfuglinn hettumeisa gefur frá sér viðvörunarljóð þegar rándýr nálgast og lætur þar með frændsystkin sín vita. Þetta eru ekki ný tíðindi fyrir vísindamenn en eftir að hafa fylgst betur með meisuinni hefur komið í ljós að kerfið er mun flóknara en fyrst

var talið.

Í rannsókninni voru gerðar upptök-ur á viðbrögðum meisuinnar við návist þrettán ólíkra tegunda ránfugla og tveggja annarra rándýra. Í ljós kom að meisan lætur frá sér fleiri og hærri tíst eftir því sem meiri hætta stafar af rándýrinu. Návist smáuglu framkallaði því á þriðja tug tista

GREINDUR SMÁFUGL Hettumeisa gefur frá sér mismunandi hljóð eftir því hversu hættuleg rándýr nálgast.



en stórir ránfuglar á borð við erni framkölluðu bara tvö tíst. Þetta skýrist af því að stóru ránfuglarnir eiga erfiðara með að veiða meisur heldur en þeir smærri. - þk

Deilt um rafrænar kosningar

Þingmenn í Bandaríkjunum rífast um hvort rafrænar kosningar séu nægilega öruggar. Til dæmis sé endurtalning atkvæða ekki möguleg.

Á Bandaríkjaþingi er nú deilt um hvort óhætt sé að láta kosningar fara fram án þess að pappír komi nálægt ferlinu. Fyrir þinginu liggur frumvarp sem gerir að skyldu að einhvers konar pappírsslóð sé til staðar þegar kosið er á tölvu.

Stuðningsmenn frumvarpsins telja að hætta sé á svindli ef ekki sé hægt að sannreyna niðurstöður tölvukosningar. Það sé til að mynda ekki hægt að endurtelja atkvæði ef aðeins raðboð

liggja til grundvallar talningunni.

Andstæðingar frumvarpsins telja hins vegar enga ástæðu til þess að hafa áhyggjur af öryggi rafræna kosninga og benda á að rafræn kosning auki mjög þægindin við atkvæðagreiðslur eins og sjáist á því að mjög lítið hlutfall atkvæðaseðla í slíkum kosningum eru ógildir. - þk

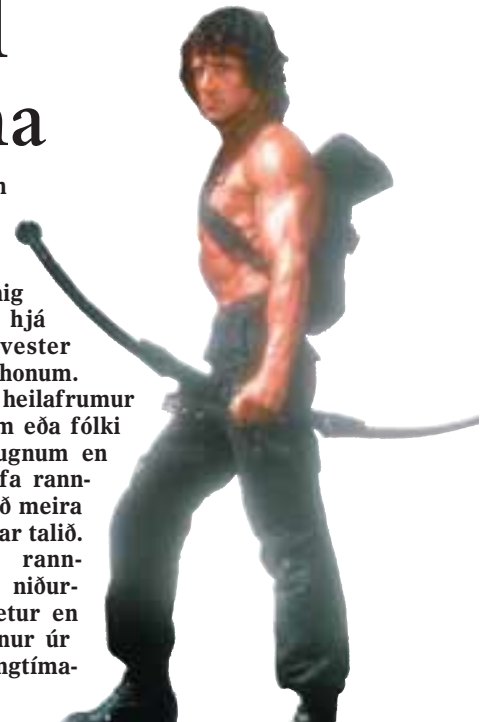
ÞINGHÚSIÐ Í WASHINGTON
Þar er rífast um hvort treysta eigi tölvum í kosningum.



Taugar til stórstjarna

Ný rannsókn á mannsheilanum gefur til kynna að ákveðin hugtök og einstaklingar geti rutt sér rúms í heilanum á okkur og eignast eina heilafrumu. Þannig kviknar á tiltekinni heilafrumu hjá fólki sem þekkir vel til Sylvester Stallone þegar það sér mynd af honum.

Hugmyndin um að ákveðnar heilafrumur tengdust ákveðnum hugmyndum eða fólki kviknaði fyrst á sjöunda áratugnum en naut ekki mikils fylgis. Nú hafa rannsóknir hins vegar sýnt fram á að meira vit var í hugmyndinni en áður var talið. Vísindamennirnir sem unnu rannsóknina telja að með þessum niðurstöðum sé hægt að átta sig betur en áður á því hvernig heilinn vinnur úr upplýsingum og skipuleggur langtíaminni. - þk



Karlfermón geta breytt kauphegðun

Karlmenn sem anda að sér karlfermóni eru líklegri til þess að kaupa tímarit fyrir karlmenn.

Karlmenn eru líklegri til þess að laðast að karlmannlegum tímaritum þegar þeir hafa andað að sér karlkyns fermónum sem meðal annars eru í svita.

Fermón gegna hlutverki við að vekja kynlöngun hjá körlum og konum og er algengt að fermón úr svínum séu notuð í ilm-vötn og rakspíra. Nú virðist hins vegar vera sannað að fermón karlmanna hafi einnig áhrif á þeirra eigin hegðun.

Gerð var tilraun þar sem tveir hópar voru látnir meta líkur á því að þeir keyptu tímarit. Þrjú tímarit voru í boði. Eitt kvenlegt, eitt

hlutlaust og eitt sem sniðið var að karlmönnum. Í ljós kom að karlmenn sem höfðu andað að sér fermónum voru miklum mun líklegri til þess að kaupa karlablaðið heldur en hinir sem andað höfðu að sér hlutlausu efni.

Tímaritið Science sem greinir frá rannsókninni veltir því fyrir sér hvort vera megi að besti staðurinn til þess að selja blöð fyrir karlmenn sé í búningssklefum sem eru vel mettir af svitalykt. - þk

KARLARITID BOGB Myndi ef-laust seljast vel í svitamettuðum búningssherbergjum.



Mikill vöxtur í stafrænni afþreyingu



Sala á tónlist, tölvuleikjum, kvikmyndum og annarri afþreyingu í gegnum netið fer sívaxandi þrátt fyrir miklar áhyggjur af hugverkaþjófnaði.

Í nýrri skýrslu á vegum Pricewaterhouse Cooper's er því spáð að tekjur af sölu afþreyingarefnis í gegnum netið muni sjöfaldast frá 2004 til 2009. Þetta er þó aðeins smár hluti af heildarsölu á afþreyingarefni en sá markaður er talinn munu verða 1.800 milljarða Bandaríkjadala virði árið 2009. Það samsvavar 117 þúsund milljörðum króna. - þk

Sérðu stundum ekki skógininn fyrir trjánnum?



Hafðu samband við fyrirtækjaraðgjöf Og Vodafone í síma 599 9500 eða sendu tölvupóst á 5999500@ogvodafone.is

Heyrumst!





SPARISJÓÐUR HAFNARFJARÐAR Á morgun, fimmtudag kemur í ljós hver keypti stofnfjárbréf í SPH sem lögmenn á vegum stjórnar höfðu milligöngu fyrir.

Kaupandinn í sjónmáli

Tvær fylkingar deila um völdin í Sparisjóði Hafnarfjarðar. Á morgun dregur sennilega til tíðinda þegar hugsanlegur kaupandi kemur í ljós. Ekkert gæti orðið af stofnfjárkaupum vegna innbyrðis deilna stofnfjáreigenda. *Eggert Þór Aðalsteinsson* fer yfir stöðu mála í þessum rótgróna sparísjóði.

Átökin um völd og stofnfé, sem eiga sér stað innan Sparisjóðs Hafnarfjarðar, eiga rætur sínar að rekja til óánægju margra stofnfjáreigenda með rekstur sjóðsins á undanföllum árum. Samstaða stofnfjáreigenda er lítil þessa stundina og berjast tvær fylkingar um völdin. Inn í þetta spilast svo að verðmæti stofnfjárbréfa hefur margfaldast eftir að fjármálafyrirvöld féllust á að heimilt væri að versla með þau á yfirverði.

SITUR EFTIR

Sparisjóður Hafnarfjarðar var rekin með 319 milljóna króna hagnaði á síðasta ári og var afkoman borin uppi af gengishagnaði af verðbréfavíðskiptum. Þrjú rekstrarár þar á undan var samanlagður hagnaður um 350 milljónir króna og arðsemi langtum minni en hjá SPRON, Sparisjóði vélstjóra og öðrum stórum sparísjóðum.

Þótt sparísjóðurinn hafi ekki átt við rekstrarvanda að stríða hefur hann tapað miklum fjármunum vegna útlánatapa. Hann hefur afskrifað 1,3 milljarða króna á síðustu fjórum rekstrarárum og lagt inn á afskriftarrekning tæpa tvo milljarða á sama tímabili til þess að mæta frekari töpum. Sparisjóðurinn tapaði miklum fjármunum vegna útlána sem veitt voru í góðærinu í kringum aldamótin.

Víst er að verðmæti sparísjóðsins aukast til muna með betri arðsemi og meiri hagnaði.

Miklar mannabreytingar hafa orðið í æðstu röðum. Þór Gunnarsson, fyrrverandi sparísjóðsstjóri, lét af störfum um áramótin eftir langt starf. Eftirmaður hans, Björn Ingi Sveinsson, stoppaði ekki nema fjóra mánuði í starfi og Ingimar Haraldsson aðstoðarsparísjóðsstjóri kaus að skipta um lið þegar ný stjórn tók til starfa.

Skýra má þá hallarbyltinguna í vor út frá þessu: Margir stofnfjáreigendur voru orðnir þreyttir á getuleysi sjóðsins til þess að takast á við vandann á sama tíma og allar fjármálastofnanir hafa verið á mikilli siglingu og vildu því að eitthvað yrði gert. Einnig var vilji einhverja stofnfjáreigenda til að selja stofnfjárbréf sín og það yrði ekki gert nema með nýjum herrum. Skömmu fyrir aðalfund sparísjóðsins í apríl barst inn á skrifstofu sparísjóðsstjóra framboðslisti til stjórnar sem myndaður var gegn gömlu stjórninni. Gamla stjórnin féll svo í hnífjafnri stjórnarkosningu.

KAUPANDINN KEMUR Í LJÓS

Á morgun, fimmtudag kemur í ljós hver keypti stofnfjárbréf í SPH sem lögmenn á vegum stjórnar höfðu milligöngu fyrir. Fjármálaeftirlitið (FME) hefur kallað eftir upplýsingum frá öllum stofnfjáreigendum, hvort þeir hafi selt bréf sín eða fengið tilboð í þau

og hvort virkur meirihluti hafi myndast utan um eignarhald í sjóðnum. Ekki er vitað til annars en að stofnfjáreigendur hafi almennt svarað bréfi FME, enda virðist eftirlitið hafa fullan rétt á því að kalla eftir þessum upplýsingum.

Fréttablaðið og DV sögðu frá því á fimmtudaginn í síðustu viku að viðskipti væru hafin með bréfi í SPH að undirlagi nýrrar stjórnar. Fullrytt hefur verið að 30 stofnfjáraðilar hafi selt um 320.000 króna hluti sína fyrir 46 milljónir króna. Fjöldinn hefur ekki fengist staðfestur en vitað er að margir hafa gefið vilyrði fyrir sölu til þriðja aðila. DV fullyrti í gær að tilboð til stofnfjáreigenda hafi verið hækkað í tæpar 100 milljónir króna. eru þá fjárfestar tilbúnir að kaupa stofnfé á sama virði og eigin fé SPH.

Viðskipti með stofnfjárbréf lúta allt öðrum lögmálum en viðskipti með hlutabréf því samþykki sparísjóðsstjórnar þarf fyrir framsali bréfanna. Samkvæmt þessu er ekki hægt að komast yfir sparísjóð nema að stjórn hans fallist á framkvæmdina.

Ef kaupandi ætlar sér að ná virkum eignarhluta þarf samþykki Fjármálaeftirlits að liggja fyrir. Virkur eignarhluti telst vera tíu prósent eða meira af hlutafé eða stofnfé. Því er ekki hægt að segja að einhver stofnfjáreigandi hafi selt bréf sín formlega.

VIÐKVÆMT MÁL

Páll Pálsson, stjórnarformaður Sparisjóðs Hafnarfjarðar, hefur bent á að á sama tíma og allt leiki á reiðiskjálfi vegna áhuga margra stofnfjáreigenda í sparísjóðnum að selja stofnfé sitt, hafi yfir 60 prósent stofnfjár skipt um hendur í SPRON án þess að nokkuð hafi borið á gagnrýni.

Stofnfjármarkaður SPRON hóf göngu sína í október 2004 og fóru fyrstu viðskipti fram á genginu 5. Gengið hækkaði fljótlega upp í 6,5 og fór hæst í 8,6 rétt áður en stofnfjárútbóði SPRON lauk í maí síðastliðnum. Þá hafði stofnfé SPRON verið þrefaldað, úr 600 milljónum í 1.800 milljónir.

Viðbrögð bæjarbúa í Hafnarfirði hafa verið mjög blendin, enda er SPH sterkur hluti af hafnirsku samfélagi. Guðmundur Árni Stefánsson lýsti söluhluti sem „ráni um hábjartan dag“. Á honum mátti skilja að stofnfjáreigendur væru að komast yfir SPH án þess að geta gert tilkall til hans. Viðbrögð margra annarra Hafnirfirdinga hafa verið á sama veg

og getur sú neikvæða umræða sem hefur orðið um sparísjóðinn rýrt verðmæti hans.

Ljóst er að margir stofnfjáreigendur, sem rætt hefur verið við, selja ekki bréfin sín hvað sem tautar og raular. Verðmæti stofnfjárbréfa í SPH liggja að stærstum hluta í því að einn og sami aðilinn komist yfir öll bréfin. Aðeins þrjú stofnfjáreigendur sem eiga 6,6 prósent stofnfjár geta hindrað aðila sem á restina af bréfunum. Það er alveg sama hvað stofnfjáreigandi á með beinum eða óbeinum hætti, hámarksatkvæðisréttur miðast alltaf við fimm prósent.

Sérstaða Sparisjóðs Hafnarfjarðar er einnig mikil. Stofnfjáreigendur eru fáir í samanburði við aðra sparísjóði á suðvesturhorninu. Alls eru þeir 47 og voru útvaldir. Stefna nýrrar stjórnar var meðal annars að fjölga í röðum stofnfjáreigenda en hún telur sig ekki hafa

tvö þriðju hluta eigenda á bak við sig til þess að breyta samþykktum sjóðsins. Margir hafa óskað eftir því að gerast stofnfjáreigendur, þar á meðal starfsmenn.

TVÆR FYLKINGAR

Hálfgærð pattstaða er komin upp innan stofnfjáreigendahópsins í SPH. Eins og áður sagði vilja nokkrir ekki selja bréfin sín og geta því komið í veg fyrir að ráðandi aðili fari sínu fram. Minnihluti stofnfjáreigenda, sem kenndur er við Matthías Á. Mathiesen, fyrrverandi stjórnarformann, og eldri stjórn, er ósáttur við vinnubrögð núverandi stjórnar í tengslum við sölu stofnfjárbréfanna og breytingar á yfirstjórn bankans. Margir hafa ekki enn fengið tilboð í bréfin sín. Deilurnar

um SPH verða varla leystar nema með því að báðar fylkingar sættist.

En hvað hyggst huldukaupandinn eða kaupendurnir gera við sparísjóðinn? Getur verið að hann vilji breyta sparísjóðnum í hlutafélag? Sá sem nær yfirtökunum í sparísjóðnum getur gefið út nýtt stofnfé fyrir nokkra milljarða og breytt honum í hlutafélag þannig að sjálfs eignarstofnunin, sem verður til við breytinguna og fær hlutabréf sem falla ekki í skaut stofnfjáreigenda, verði í miklum minnihluta. Þar með er komið raunverulegt eignarhald á alla sjóði SPH sem auðveldar innri og ytri vöxt hans.

Aðeins tveir sparísjóðir eru hlutafélög, Netbankinn.is sem er í eigu SPRON, og Sparisjóður Kaupþings.

Nokkrir af núverandi og fyrrverandi stjórnendum SPH



INGIMAR HARALDSSON, fyrrverandi aðstoðarsparísjóðsstjóri



BJÖRN INGI SVEINSSON, fyrrverandi sparísjóðsstjóri



ÞÓR GUNNARSSON, fyrrverandi sparísjóðsstjóri



PÁLL PÁLSSON, stjórnarformaður SPH



MATTHÍAS Á. MATHIESEN, fyrrverandi stjórnarformaður

Yfirlýsing



PACE PRODUCTS INTERNATIONAL

gerir kunnugt að gefnu tilefni þar sem borið hefur á að aðilar sem **ekki** eru í viðskiptum við okkur auglýsa þakefni undir nafninu Pace

Almennir verktakar ehf. hafa einir einkaleyfi til að flytja inn og selja þakefni frá okkur ásamt því að hafa umsjón með verktakastarfsemi þar sem þessi efni eru notuð.

Þessi efni eru:

Aluma-Chron, SeamGuard, RivetGuard, Neoprene66, RustArrestor, ConcretePlus, Bondit, FabronIII

Almennir verktakar ehf. hafa einir íslenskra fyrirtækja starfsmenn innan sinna raða sem viðurkenndir eru af Pace Products International og hafa sótt námskeið um sérhæfða notkun þessara efna.

Einungis með því að snúa sér til Almennra verktaka ehf. geta húseigendur verið öruggir um að verkin séu rétt unnin, með réttum efnum.

PACE PRODUCTS INTERNATIONAL
Á HEIMSMARKAÐI Í YFIR 40 ÁR



ALMENNIR VERKTAKAR ehf.



Léttvín – *best í hófi*

Léttvín seldist fyrir um þrjá milljarða króna á síðasta ári og eykst salan hratt milli ára. Íslendingum virðist ekki muna um að greiða hærra verð fyrir léttvínslöskuna en víðast hvar annars staðar. Aðalástæða þessa háa verðs er óbein skattlagning ríkisins og nemur hún um 60 prósentum af verði venjulegrar léttvínslösku. *Dögg Hjaltalín* skoðaði nánar hvernig léttvínsmarkaðurinn er hér á landi.

Margir eru fylgjandi því að selja eigi léttvín í matvöruverslunum en með óbreyttri álagningu ríkisins myndi verðið líklega ekkert lækka.

Léttvínslöskun er eykst á hverju ári og það þykja ekki lengur tíðindi til næsta bæjar ef vín er borið fram með soðnu ýsunni á mánuðögum og kjötbollunum á þriðjudögum. Margir segja að vinnmenning Íslendinga hafi batnað og síðir Suður-Evrópubúa séu í hávegum hafðir en þeir drekka vín nánast eins og vatn. Aðrir benda þó á að vinnmenning felist ekki í því að drekka vín.

Þó er langt í frá að verð á vatni og víni sé nánast það sama hér eins og gerist víða í Suður-Evrópu. Verð á léttvíni hér á landi er mjög hátt miðað við hvað gengur og gerist erlendis og munar mestu um gjöld ríkisins. Um 60 prósent af verði venjulegrar léttvínslösku rennur til ríkisins og munar þar mestu um áfengisgjaldið og virðisaukaskattinn.

Sölutölur ÁTVR sýna svart á hvítu að neysla léttvínslösku stóreykst hér á landi á ári hverju. Aukning í sölu rauðvínslösku og hvítvínslösku hefur verið á milli 10 til 20 prósent síðustu ár og töldu viðmælendur Markaðarins að sú þróun héldi áfram. Milli árána 2003 og 2004 jókst sala á rauðvíni um 11 prósent og sala á hvítvíni um 18 af hundraði.

Á árinu 2004 seldi ÁTVR rauðvín og hvítvín fyrir um þrjá milljarða króna hér á landi. Rauðvín seldist fyrir um 2,3 milljarða króna og hvítvín um 800 milljónir króna. Heildarandvirði sölu ÁTVR á því ári var um 12 milljarðar króna og er því um fjórðungur söllunnar léttvín. Til gamans má geta þess að tæpir tveir milljarðar renna til ríkisins í formi gjalda af þessum þremur milljörðum.

VÍN Í KÖSSUM VINSÆLAST

Áhugi á góðum vínunum hefur aukist síðustu ár og á sama tíma þekking á mismunandi tegundum léttvínslösku. Margir leggja áherslu á að bjóða upp á vín sem passar vel við þann mat sem er á borðum hverju sinni. Ferðalög og dvöl erlendis hefur einnig orðið til þess að fólk kynnist nýjum síðum og nýjum vínunum.

Heilsufarssjónarmið hafa jafnframt sitt að segja þar sem víða telja sumir að hófleg drykkja léttra vína sé heilsusamleg. Aðrir segja þvert á móti

að drykkja sé stór skaðleg og benda á tíðni lifrarsjúkdóma hjá Suður-Evrópubúum.

Mest er selt af þriggja lítra vínkössum eða um 40 prósent af seldu magni. Einnig eru vínkassarnir mest seldu einstöku vörutegundirnar. Af tíu mest seldu rauðvínunum eru átta kassavín og tvær 1,5 lítra flöskur. Af tíu mest seldu hvítvínunum eru fjórar 750 millilítra flöskur, tvær 1,5 lítra flöskur og fjórir vínkassar. Taka verður tillit til þess að í mannfögnuðum eru líklega keyptar stærri umbúðir þannig að sölutölurnar endurspeglar ekki hefðbundna neyslu. Nokkrar ástæður eru fyrir auknum vinsældum kassavínanna; framleiðendur eru farnir að setja fleiri og betri vín í kassa, vínið geymist lengur í þeim og oft er lítillega ódýrara að kaupa vín í kössum.

Einn viðmælenda Markaðarins benti á að margar hefðbundnar vínflöskur skörtuðu miðum með kastólum og húsum sem allar væru mjög áþekkar. Aftur á móti væri oft mynd af dýri á til að mynda á áströlsku vínunum og því líklega að kaupandinn myndi eftir þeirri flösku og keypti hana aftur.

MEST SELDU HVÍTVÍNIN Í ÁTVR

JCP Heralut Blanc (3 lítra)
Carlo Rossi California White
Rosemount GTR
Drostdy-Hof Steen
Concha y Toro Sunrise Chardonnay
Guntrum Riesling Royal Blue
Lion d'Or
Ars Vitis Riesling
Barramundi Semillon Chardonnay
JCP Heralut Blanc (5 lítra)



DRYKKJA EKKI MENNING

Oft heyrast að drykkjumening Íslendinga hafi batnað mjög mikið. Í fyrsta lagi má deila um hvort vinnmenning felist í því að drekka vínið en sumir segja vinnmenninguna felast í ræktuninni, uppskerunni og brugguninni. Það sem Íslendingar stæri sig því af sé bara meiri drykkja ekki vinnmenning.

Sölutölur ÁTVR sýna að neysla á sterku víni hefur minnkað þannig að neyslan hefur vissulega breyst. Sala léttvínslösku og bjórs hefur aukist mikið á kostnað sterkari vína.

Umboðin bjóða upp á vínsmökkunarnámskeið og er það fín leið til að koma vínunum sínum á framfæri en bannað er að auglýsa áfengi. Einn viðmælenda Markaðarins taldi framboð of mikið af vínsmökkunarnámskeiðum. Eftirspurnin væri ekki svo mikil.

Léttvín er mjög dýrt hér á landi miðað við víðast hvar erlendis og getur mismunurinn numið margföldu verði. Ódýr vín kosta víða innan við hundrað krónur en hér á landi eru ódýrustu vínin rétt undir þúsund krónum. Skýrist þessi mikli verðmunur á álagningu sem ríkið setur á áfengi. Álagning ríkisins felst í nokkrum mismundi kostnaðarliðum. Fyrst ber að nefna áfengisgjald sem er lagt á hvern lítra af alkóhólí. Áfengisgjaldið er 52,8 krónur á hvern alkóhólítra. Því leggjast 386 krónur á hverja rauðvínslösku sem inniheldur 12 prósent vínanda. Rúmlega níu krónu skilgjald er lagt á hverja flösku. Að auki leggur ÁTVR álagningu á hverja flösku, 19 prósent ef flaskan er til reynslusölu en 13 prósent ef flaskan er á sölulista vínubúðanna. Að auki leggst 24,5 prósent virðisaukaskattur ofan á verðið. Af 12 prósentu





HUGAÐ AÐ ÞRÚGUNUM Söluölur ÁTVR sína svart á hvítu að neysla léttvins stóreykst hér á landi á ári hverju. Aukning í sölu rauðvins og hvítvins hefur verið á milli 10 til 20 prósent síðustu ár og töldu viðmælendur Markaðarins að sú þróun héldi áfram. Milli árána 2003 og 2004 jókst sala á rauðvíni um 11 prósent og sala á hvítvíni um 18 af hundraði.

rauðvinsflösku sem kostar 1.190 krónur renna því tæpar 740 krónur til ríkisins eða rúmlega 60 prósent. Afgangurinn er innkaupsverðs en álagning framleiðenda er oftast um 10 prósent af heildarverði.

Afleiðing af þessari háu álagningu ríkisins á vínverð er að hér á landi kosta ódýr vín hlutfallslega mikið. Finnir og betri vínin eru ekkert mikið dýrari hér en víða annars staðar. Ekki eru teikn á lofti um að gjald á léttvíni verði lækkað.

ÞEIR HÆFUSTU LIFA AF

Í raun er öllum heimilt að flytja inn léttvín en mjög erfitt getur reynst fyrir umboðsaðila að koma vörum sínum inn á sölulista ÁTVR. Það sem fæst með því að vín fari inn á sölulista ÁTVR er að álagningin lækkar í 13 prósent en er 19 prósent í reynslusölu. Þegar vín nær inn á sölulista ÁTVR er það selt í vínbúðum þess og fer dreifingin í rauninni eftir því hversu mikið selt. Fjöldi vörutegunda í vínbúðum ÁTVR er fyrirfram ákveðinn og er misjafnt eftir stærð búðanna hversu margar vörutegundir eru í boði. Minnstu búðirnar selja 100 tegundir en svo fjölgar þeim ört eftir stærð búðanna. Í þeim búðunum eru flestar tegundir af bjór vegna þess að hann hefur selst í mestu magni að undanförunum. Léttvínin eiga því erfitt uppdráttar í útbreiðslu í smærri verslunum.

Veitingastaðir með vínveitingaleyfi geta keypt beint af umboðunum og fá þau þá oft afslátt af álagningu þeirra. Í kringum 30 prósent af seldu magni fer til vínveitingastaða. Veitingastaðirnir sleppa ekki við áfengisgjaldið og skilagjaldið. Veitingastaðirnir leggja svo margfalt ofan á innkaupsverðið. Fólk í ferðaþjónustu hefur barist fyrir því að verð á áfengi verði lækkað því ferðamenn kvarta sáran yfir háu verði á áfengi meðan annað verðlag þykir í lagi.

Stærstu umboðsaðilarnir eru meðal annars Karl K. Karlsson, Glóbus, Ölgerðin, Vífilfell, Austurbakki, Rolf Johansen & Co. og Eðalvín. ÁTVR býður einnig upp á sérpantanir á vínnum gegn hærri álagningu.

NÝI HEIMURINN

Þrjú heimshlutur bera höfuð og herðar yfir aðra í neyslu léttvins. Langmest er selt af léttvín í Vestur-Evrópu eða fyrir um sex þúsund milljarða króna árið 2003. Þar á eftir kem Ásía en þar var selt léttvín fyrir hátt í tvö þúsund milljarða árið 2003. Bandaríkin koma skammt á eftir. Aðrir heimshlutur á borð við Austur-Evrópu, Suður-Ameríku, Ástralíu, Afríku og Mið-Austurlönd selja mun minna af léttvíni.

Fleiri lönd og heimshlutur eru farnir að láta til sín taka í vínframleiðslunni en áður því þá voru vín frá Evrópu allsráðandi. Vín frá nýja heiminum hafa notið aukinna vinsælda á kostnað hinna hefðbundnu vína frá til dæmis Frakklandi og Ítalíu. Nýja heims vín koma frá löndum á borð við Ástralíu, Suður-Afríku og Argentínu. Einn af kostum nýja heimsins er að veðurfar þar er stöðugra en vínuppskeran veltur á veðráttunni. Þar með velta gæði vínsins á veðráttunni. Vín frá Nýja heiminum eru jafnframt gerð til þess að drekka strax og þurfa því ekki að lofta. Einnig eru þau ekki jafn viðkvæm og önnur vín þar sem þrúgan er harðgerðari.

Frakkland, Ítalía, Bandaríkin, Argentína, Ástralía og Þýskaland eru helstu framleiðslulöndin en væntanlega munu vín frá nýja heiminum saxa hratt á forskot hinna.

EKKI ÓDÝRARA Í MATVÖRUVERSLUNUM

Margir eru fylgjandi því að selja eigi léttvín í matvöruverslunum en með óbreyttri álagningu ríkisins myndi verði líklega

MEST SELDU RAUÐVÍNIN Í ÁTVR

Drostdy-Hof Cape Red
Pasqua Cabernet Merlot Venezia
Concha y Toro Frontera Cabernet Sauvignon
Le Cep Merlot
Le Cep Chilean Cabernet Sauvignon
Chardonnay
Bodegas Hijos de Alberto Gutierrez
Carlo Rossi California Red
Jean-Claude Pepin Herault
Pasqua Merlot delle Venezia
Gato Negro Cabernet Sauvignon



SALA RAUÐVÍNS Á ÍSLANDI EFTIR LÖNDUM

Suður – Afríka	13%
Ástralía	12%
Frakkland	15%
Chile	19%
Bandaríkin	7%
Þýskaland	2%
Ítalía	17%
Spánn	14%
Önnur lönd og sérpantanir	1%



Virðisaukaskattur 234,18 kr.

13% álagning Skilagjald 109,96 kr. 9,43 kr.

Áfengisgjald 386,13 kr.

Verð frá heildsala (um 10% meðalálagning) 450,3 kr.

ekker lækka. Álagning umboðsaðilana er um tíu prósent af verðinu eins og er og þrátt fyrir að hún lækkaði töluvert væri söluverðið nánast það sama. Þjónusta ÁTVR hefur batnað að undanförunum og opnunartíminn lengdur. Verslunum ÁTVR hefur einnig fjölgað á undanförunum árum en á sama tíma lúta þær ákveðnum reglum ÁTVR um vörúrrval.

Lítill von er á lækkunum á áfengisgjaldinu á næstunni. Tekjur ríkisins eru miklar af gjöldum ríkisins á léttvín en verðið virðist ekki hafa mikil áhrif á neyslu léttvins, að minnsta kosti ekki miðað við söluaukninguna á því á undanförunum árum.

Verðið á léttvíni verður til þess að um munaðarvöru er að ræða og því einhver takmörk fyrir því hversu mikið fólk drekkur. En háa verðið leiðir líka til þess að verslanir sem selja hráefni til vingerðar gera það gott. Hægt er að brugga sitt eigið vín með litlum tilkostnaði en að sama skapi með mikilli fyrirhöfn. Getur kostnaðurinn við hverja flösku þá farið niður í það sama og ódýrt vín kosta erlendis.

Vínmarkaðurinn virðist vera í nokkuð föstum skorðum hér á landi og dafnar vel í þeirri blekkingu að um menningu sé að ræða. Hvort um er að ræða menningu eða ekki er ekki hægt annað en að líta þróunina jákvæðum augum. Í það minnsta fyrir þá sem trúna því að hófleg áfengisneysla sé meinfull.

SAMSETNING VERÐS Hér að ofan sést skipting á verði 12% rauðvins sem kostar 1190 kr. út úr verslunum ÁTVR.



FÓLK Á FERLI

THOMAS MÖLLER hefur tekið við stöðu framkvæmdastjóra Aalborg Portland Íslandi ehf. Hann er hagverkfræðingur að mennt og hefur starfað við framkvæmdastjórn hjá nokkrum fyrirtækjum, síðast sem framkvæmdastjóri Thorarensen Lyfja ehf. Aalborg



Portland Íslandi ehf. sem er í eigu Aalborg Portland AS í Danmörku hefur starfað hér á landi í fimm ár við markaðssetningu og dreifingu á hágæða sementi. Félagið rekur tvö sex þúsund tonna síló fyrir laust sement í Helgúvík og dreifingarmiðstöð fyrir pakkað sement á sama svæði. Flutningabílar félagsins dreifa lausu sementi um allt land. Pakkað sement frá Aalborg Portland er selt í byggingavöruslunum og mürbúðum víða um land. Aalborg Portland AS í Danmörku flytur út sement til um 70 landa. Félagið er meðal stærstu framleiðenda á sementi í Evrópu og rekur sementsverksmiðjur í Danmörku, Malasíu, Kína, Egyptalandi og í Bandaríkjunum.

KRISTÍN RAFNAR hefur hafid störf sem forstöðumaður skráningarsviðs Kaup-



hallarinnar. Kristín er viðskiptafræðingur frá Háskóla Íslands og MA í þjóðhagfræði frá Ohio State University. Kristín starfaði um árabíl í Landsbanka Íslands, meðal annars sem framkvæmdastjóri.

Íslandsbanki opnar í Köben

Styrkja viðskiptasambönd á Norðurlöndum.

Íslandsbanki opnar söluskrifstofu í Kaupmannahöfn í Danmörku í september. Meginhlutverk hennar verður að styrkja viðskiptasambönd Íslandsbanka við fyrirtæki og fjármálastofnanir á Norðurlöndunum einkum í Danmörku. -dh

RAYMOND WEIL

GENEVE



Parsifal

Dömuúr 18kt gull og eðalstál, sett alls 59 demöntum 26pt. VVS. Perluskel í úrskífðu sett 12 demöntum.

Alls staðar nema í Afríku

Steinar Árnason á þrjátíu prósent hlut í sænska fyrirtækinu Audiopro sem sérhæfir sig í hönnun hljómtækja og velti á síðasta ári 14 milljónum Bandaríkjadala. Steinar spjallaði við *Jón Skaftason* og fræddi hann um fyrirtækið.

Steinar Árnason er varaforseti sænska fyrirtækisins Audiopro. Steinar og félagi hans, Stefan Pantzer sem titlaður er forseti, komu að rekstrinum árið 1995 en fyrirtækið hafði þá starfað frá árinu 1978.

Audiopro framleiddi upphaflega ýmsa aukahluti fyrir hljómtæki en hagar fyrirtækisins vænkaðist þegar hönnuðurinn Karl Erik-Stohl fann upp svokallaða A-Space tækni sem gerði mönnum kleift að minnka magnara sem fylgdu með tækjum fyrirtækisins án þess að það kæmi niður á gæðum.

TUTTUGU ÁRUM Á UNÐAN

Steinar segir þessa uppfinningu hafa verið langt á undan sinni samtíð: „Þetta var tæpum tveimur áratugum á undan. Enda var einkaleyfið selt til japanska framleiðandans Yamaha árið 1991. Þeir höfðu þá fundið nákvæmlega sömu lausn og Audiopro rúnum fimmtán árum áður“.

Þegar Steinar og Pantzer tóku yfir reksturinn hafði fyrirtækið átt í basli í nokkurn tíma: „Það var svona upp úr 1992 sem fór að syra í álinn. Smekkur fólks á hljómtækjum breyttist og Audiopro náði ekki að aðlagast“.

Steinar og Pantzer hafa verið viðskiptafélagar lengi og höfðu meðal annars umboð fyrir Kenwood-hljómtæki í Svíþjóð. Þeir komust að þeim möguleikum sem búa í Audiopro-vörumerkinu þegar þeir hjálpuðu við sölu á lager fyrirtækisins þegar hvað verst gekk: „Varan hreinlega rauk út. Við sáum strax að þetta var einstakt tækifæri. Nafnið sjálft er gríðarlega verðmætt“.

PUTTINN Á PÚLSINUM

Árið 1995 kaupa þeir félagar svo Audiopro. Steinar keypti þrjátíu prósent hlut og Pantzer það sem eftir stóð. Þeir félagar náðu fljótlega að snúa blaðinu við og koma fyrirtækinu á réttan kjöl. Steinar segir lykilinn að viðsnúningnum hafa verið að fylgjast með breytingum á markaðnum: „Maður þarf að vera með puttann á púlsinum og fylgjast með breytingum á háttalagi fólks. Það sjáum við bara í dag með MP3 byltingunni. Þetta kallar allt saman á breyttar áherslur“.

Audiopro er með höfuðstöðvar í Helsingborg og hjá fyrirtækinu vinna ellefu manns að eigendunum meðöldum. Þessir ellefu sjá um allt; markaðssetningu, hönnun, bókhald og allt sem rekstrinum við kemur. Framleiðslan sjálf og lagerinn eru hins vegar boðin út: „Framleiðslan fer fram í Kína. Við segjum oft að við séum ekki með neinn bakpoka, það eru engar byrðar sem við þurfum að bera eða takmarkanir sem koma í veg fyrir að fyrirtækið vaxi og dafni“.

Upphaflega einblíndi Audiopro á markaði í nágrennalöndunum Danmörku og Noregi. Það var síðan árið 2000 sem ákveðið var að ráðast í frekari útrás: „Nú er Audiopro að finna í verslunum um allan heim. Í 35 löndum held ég. Afríka er eina heimsálfan þar sem ekki er hægt að nálgast vörur frá okkur“.

Steinar bætir við að útrásin hafi gengið vonum fram: „Við erum nýjasta fyrirtækið á alþjóðamarkaðnum og ég held ég fari með

rétt mál þegar ég segi okkur eina fyrirtækið sem er að auka markaðshlutdeild sína. Við erum að keppa við gríðarlega rótgróin fyrirtæki“.

HÁTALARI EKKI SVARTUR KASSI

Á stefnuskrá Audiopro er að framleiða gæðavöru á góðu verði: „Þú færð ekki betri hljómgæði en í vörunum frá okkur“, segir Stefán og bætir við að fólk verði að hafa efni á á græjunum: „Við reynum að hafa vöruna á viðráðanlegu verði“.

Þegar tækjakostur Audiopro er skoðaður vekur strax athygli hversu litríkar og beinlínis óvenjulegar í útliti margar afurðanna eru: „Fyrir mörgum kann hátalari að vera einhver stór svartur kassi. En ekki fyrir okkur. Þeir

geta komið í öllum stærðum og gerðum, óteljandi litum og formum“.

Aðspurður um fjárhag fyrirtækisins segir Steinar hann standa traustum fótum: „Á síðasta ári veltum við í kringum 14 milljónum Bandaríkjadala“. Hann vill þó ekki gefa upp hagnað fyrirtækisins en segir afganginn hafa verið talsverðan: „Við kvörtum ekki“, segir hann.

Steinar er greinilega ánægður með lífið og segir það forréttindi að fá að starfa við áhugamál sitt: „Ég hef alltaf haft brennandi áhuga á tónlist, var meira segja í Íslendingabandi í Gautaborg í gamla daga. Hljómsveitin hét Vikivaki og kom einu sinni til Íslands og spilaði í Tónabæ og Stapa“.

Hann segir andann innan fyrirtækisins frábæran: „Við erum allir eins. Lífum allir fyrir tónlistina og erum í raun bara að vinna að hobbíinu“.



STEINAR ÁRNASON VARAFORSETI AUDIOPRO Segir Audiopro keppa við rótgróin fyrirtæki, en segir reksturinn gangi vel og að Audiopro sé eina fyrirtækið á markaði sem sé að auka markaðshlutdeild sína.

BESTA RÁÐIÐ

Betri er röng ákvörðun en engin

Erlendur Hjaltason, forstjóri fjárfestingarfélagins Exista, segir gott ráð vera að hafa í huga að betra er að taka ranga ákvörðun en enga. Þetta segir hann eiga við bæði í einkalífnum og viðskiptum.

„Það er þannig að menn þurfa oft að vera snöggir og ekki láta hlutina drattast of lengi“, segir Erlendur.

„Það gerist ekkert nema menn taki ákvarðanir og þótt menn taki vitlausar ákvarðanir þá þurfa menn bara að

læra af því“, segir hann. Þetta sé betra en að lifa í stöðugum ótta um að taka rangar ákvarðanir og fresta þeim af þeim sökum.

Erlendur segist alltaf hafa þetta ráð í huga og reyna að beita því sem oftast. „Það er alltaf betra að taka ákvörðun en að fresta henni“, segir hann.

„Menn eiga ekki að vera hræddir við að taka ákvarðanir yfir höfuð. Það gerist aldrei neitt nema maður taki ákvarðanir“, segir Erlendur. - þk



ERLENDUR HJALTASON Forstjóri Exista þarf eflaust að taka margar ákvarðanir í starfi sínu.

Nike græðir og græðir

Methagnaður hjá Nike. Aukin eftirspurn eftir skóm af dýrustu gerð og hagstætt gengi lykildgjaldmiðla skiptu sköpum.

Hagnaður Nike íþróttavöruframleiðandans var á fyrsta ársfjórðungi tæpir 25 milljarðar króna sem er mun meira en sérfræðingar gerðu ráð fyrir.

Forsvarsmenn fyrirtækisins þakka aukinni eftirspurn eftir íþróttaskóm af dýrustu gerð og hagstæðu gengi lykildgjaldmiðla: „Skórnir sem þeir hafa sett í hillurnar hafa selst. Svo einfalt er það“, sagði Jim Wright hjá Delaware Management, sem á stóran hlut í Nike, og bætti við: „Converse var gríðarlegur fengur og keypt á hárréttum tíma“.

Nike keypti fyrir skömmu Converse skófyrritækið sem framleiðir klassísku Chuck Taylor

skóna sem slá reglulega í gegn. Skórnir eru í dag geysíútbreiddir og vinsælir jafnt meðal rokkhljómsveita og íþróttamanna.

Nike var stofnað árið 1972 af Phil Knight og seldi hann upphaflega íþróttaskó út um skottið á skutbifreið sinni. Nike er í dag stærsti íþróttavöruframleiðandi veraldar. Knight hefur að mestu hætt afskiptum af rekstrinum en er þó enn titlaður stjórnarformaður. -jsk

SKÓRNIR SEM LEBRON JAMES KLÆDDIST Í STJÖRNULEIKNUM Nike hefur aldrei vegnað betur. Mikil aukning hefur orðið á sölu dýrari gerða af skóm og er það ekki síst að þakka mönnum á borð við LeBron sem þykja góðir fulltrúar fyrirtækisins út á við.



VLADIMÍR PÚTÍN
Rússneski forsetinn hefur sett það markmið að tvöfalda landsframleiðsluna fyrir árið 2010. Viðskiptaráðherrann segir það hins vegar ekki raunhæft.

Ráðherra andmælir

Viðskiptaráðherra Rússlands, German Gref, segir með öllu ómögulegt að tvöfalda landsframleiðslu fyrir árið 2010 en það er yfirlýst markmið Vladimírs Pútín forseta.

Hagvöxtur hefur minnkað í Rússlandi undanfarið og verður samkvæmt spám 5,5 prósent á þessu ári, en var 7,1 prósent í fyrra. Gref segir hins vegar að ómögulegt sé að gera þær endurbætur á iðnaði í landinu sem þurfi til að ná markmiðinu: „Þetta er ekki raunhæft markmið“, sagði Gref á ríkisstjórnarfundum og bætti við: „Olíuvinnslan hefur drifið hagvöxtinn áfram of lengi til að hægt sé að innleiða breytingar á einni nóttu“.

Ekki er vitað hvernig Vladimír Pútín bregast við þessum ummælum Grefs en hann er ekki beinlínis þekktur fyrir að taka á málum með silkihönskum. -jsk

Hennes & Mauritz vex áfram

Sérfræðingar fullir efasemda á áframhaldandi velgengni.

Tekjur Hennes & Mauritz sem og hagnaður hafa vaxið hratt á undanföllum árum. Sérfræðingar telja að velgengni félagsins eigi eftir að minnka með tímanum. Reiknað er með því að tekjur félagsins hafi aukist um 13 prósent og hagnaður á hlut um 30 prósent. Sérfræðingar eru farnir að mæla með því að fjárfestar haldi eða selji bréf í Hennes & Mauritz. Hlutabréf í fyrirtækinu kosta nú 29 evrur og hafa hækkad um rúm 60 prósent frá áramótum. -dh

MONT BLANC®

Stöðugt á toppnum



Í ferðaboxunum frá Mont Blanc er tjakkur sem auðveldar lestun og losun

Ferðaboxin frá Mont Blanc eru hönnuð með það í huga að hafa sem minnsta vindmótstöðu en jafnframt mikið rými.



Þrjú handtök og ferðaboxið er komið á toppinn



Margar þægilegar aðferðir eru til að geyma ferðaboxin frá MONT BLANC



MARKAÐURINN

Sögurnar... tölurnar... fólkíð...

Breyta þarf löggjöf um sparisjóði:

Sparisjóðir í kreppu

Hafliði Helgason

Heit umræða um stofnfjárhluti í Sparisjóði Hafnarfjarðar þarf ekki að koma neinum á óvart. Vísasta leiðin til þess að skapa úlfúð er að kerfisbreytingar búi til tækifæri til þess að einstaklingar hagnist um tugi milljóna.

Sparisjóðirnir hafa verið mikilvæg fyrirtæki fyrir samfélög sín í gegnum tíðina og mikilvægt að þeir fái að breytast í takt við almenna þróun á fjármálamarkaði. Fjárfestar virðast hafa trú á því að fyrr eða síðar muni löggjafinn átta sig á því að núverandi lagaumhverfi hamlar framþróun þeirra og getur leitt til þess að þá dagi uppi á komandi misserum. Þess vegna eru menn tilbúnir að greiða hátt verð fyrir stofnfjárhluti í sparisjóðum. Menn veðja á breytt umhverfi og að sparisjóðir muni annað hvort sameinast innbyrðis eða öðrum fjármálafyrirtækjum.

Afkoma fjármálafyrirtækja hefur verið góð í því árferði sem verið hefur á fjármálamörkuðum. Gengishagnaður hefur sett svip sinn á uppgjör sparisjóðanna og án hans stendur harla lítið eftir. Hefðbundin viðskiptabankastarfsemi skilar einfaldlega of litlu til að þeir geti við það unað til lengri tíma.

Við þetta bætist að sífellt eru gerðar meiri kröfur til banka um dýr upplýsingakerfi og innleiðing Basel II reglna fyrir banka mun gera ríkari kröfur til fjármálafyrirtækja en áður. Allt þetta gerir samkeppnisstöðu lítilla sparisjóða við stærri fjármálafyrirtæki vonlausla þegar til lengri tíma er lítið.

Eins og staðan er núna hafa sparisjóðir einungis gefið út stofnfé á genginu einum. Þetta þýðir að sjóðirnir sjálfir geta ekki hagnast á útgáfu stofnfjár, meðan þeir sem fá hlutina gera það, að minnsta kosti meðan núverandi eftirspurn eftir stofnfé er á markaðnum.

Löggjöf kringum sparisjóðina hefur einkennst af upphlaupi og varnarbaráttu fyrir sérhagsmunum, en ekki af leit að leiðum til þess að leysa sparisjóðina úr núverandi kringumstæðum. Kringumstæðum sem líklegast munu draga úr þeim máttinn með tíð og tíma. Óttinn við að einhverjir hagnist óverðskuldað við það að sparisjóðirnir verði leystir úr ánaud ræður fön og niðurstaðan getur vart orðið önnur en sú að samkeppnisaðilarnir hagnist með því að sigra þá í samkeppni.

Fyrirtæki sigra í samkeppni með því að bjóða bestu kjörin og þjónustuna. Sparisjóðirnir eru kaupmaðurinn á horninu í fjármálakerfinu og hafa hugsanlega möguleika á að lafa inni á markaðnum með sérhæfðri þjónustu við hóp sem af einhverjum ástæðum vill ekki skipta við stærri fjármálafyrirtæki. Viðskiptabankarnir þrír geta fjármagnað útlán sín með miklu hagkvæmari hætti en sparisjóðirnir og vöruverð þeirra mun því verða lægra. Almennir viðskiptavinir sparisjóðanna munu ekki sætta sig við að greiða hærra verð fyrir lán og aðrar vörur sparisjóðanna. Að minnsta kosti ekki þeir sem horfa stöku sinnum á niðurstöðu heimilisbókhaldsins. Alþingi verður að gefa sparisjóðunum tækifæri til þess að þróast með fjármálakerfinu, ef ekki mun verndunarárátta stjórnvaldamanna kæfa þennan minnsta gróður á akri fjármálakerfisins.

bjorgvin@markadurinn.is | dogg@markadurinn.is | eggert@markadurinn.is
hafliði@markadurinn.is | jsk@markadurinn.is | thkjart@markadurinn.is

Verstaðu við traustan aðila!

Ægisskygginn

-sérhönnuð fyrir íslenska veðráttu

• íslensk gæðaframleiðsla • viðhaldsfrítt efni • endalausir möguleikar
• góð og traust þjónusta • stuttur afgreiðslufrestur

OPID:
virkja daga kl. 9-18
laugardaga kl. 12-16

SEGLAGERÐIN
ÆGIR

EYJARSLÓÐ 7 • SÍMI 511 2200 • www.seglagerdin.is

Lífeyrir án sjóða

ORD Í BELG

Pórður Pálsson
forstöðumaður
greiningardeildar
KB banka



markaði halda þannig uppi þeim sem setjast í helgan stein. Þetta gegnumstreymiskerfi gekk ágætlega fyrir eftirstriðskynslóðina á meðan barneignir voru miklar og tiltölulega fátt fólk var á eftirlaunaaldri. Hins vegar eru nú að verða róttækar breytingar á aldursamsetningu þjóða eftir því sem meðalaldur lengist og barneignum fækkar.

Einn frummælenda á ráðstefnunni við HÍ, Laurence J. Kotlikoff, hefur í bók sinni, The Coming Generational Storm, bent á að hlutfall þeirra sem fá greitt úr lífeyriskyrfinu á móti þeim sem greiða í það muni hækka úr 20,6% nú í 35,5% árið 2030. Þetta þýðir annað af tvennu; annað hvort hækka skattar verulega frá því sem nú er, eða greiðslur sjóðanna verða minnkadar með lægri greiðslum og/eda lengri vinnualdri.

Á Íslandi eru eignir lífeyrisjóða hins vegar um 100% af landsframleiðslu og kerfið svo gott sem að fullu fjármagnað. Til samanburðar má nefna að Olúsjóður Norðmanna er um 67% af landsframleiðslu Noregs. Á ráðstefnunni kom fram í máli Agnar Sandmo frá Viðskiptaháskóla Noregs að Noregur væri með gegnumstreymiskerfi. Samanborið við önnur lönd stöndum við Íslendingar hlutfaldlega vel, þó ef til vill sé það vegna þess hversu illa aðrir standa.

Einungis hluti vandans er nefnilega vegna lífeyrisskuldbindinga, heilbrigðismál eru miklu stærri kostnaðarliður vegna öldrunar. Kotlikoff er frumherji í svokölluðum kynslóðareikningum, en í þeim er reynt að núvirða tekjur óbreytts skattkerfis í framtíðinni og draga frá núvirt gjöld óbreyttra laga. Hann segir halla Bandaríkjanna í kynslóðareikningum vegna heilbrigðismála um fjórum sinnum stærri en vegna lífeyriskyrfisins. Það er málaflökkur með óendanlega fjárför, en fólk getur ekki komið sér saman um reglur um hvað eigi að ráða úthlutun.

Á Íslandi eru eignir lífeyrissjóða hins vegar um 100% af landsframleiðslu og kerfið svo gott sem að fullu fjármagnað.

UM VÍÐA VERÖLD

Vilja leysa viðskiptadeilur

The Economist | The Economist fjallar um viðskiptastríðið sem snýst um flugvélarisana tvo, Airbus og Boeing í leiðara. Horfur í flugíðnaði eru betri nú en þær hafa verið um langt árabil og bæði fyrirtækin keppast um að framleiða nóg til þess að standa skil á þeim pöntunum sem þau hafa fengið. Nýjar vélar á borð við Airbus 380 og Boeing „Dreamliner“-vélin hafa vakið mikla athygli og áhuga. Þetta bendir að mati The Economist til þess að nú sé lag til þess að leysa deilur fyrirtækjanna og ríkisstjórna í Bandaríkjunum og Evrópu um hvort fyrirtækin njóti ólöglegs stuðnings. The Economist telur öruggt að ríkisstjórnir beggja vegna Atlantshafsins séu sekar um að hygla sínum fyrirtækjum en ef haldið verður áfram að fara leið málaferla í deilunni kann það að hafa slæmar afleiðingar bæði fyrir fyrirtækin tvö og ekki síður neytendur í hvoru landi.

ÚTGÁFUFLAG: 365 – prentmiðlar RITSTJÓRI: Hafliði Helgason RITSTJÓRN: Björgvin Guðmundsson, Dógg Hjaltalin, Eggert Þór Aðalsteinsson, Jón Skafason, Þórlundur Kjartansson AUGLÝSINGASTJÓRI: Jónína Pálsdóttir RITSTJÓRN OG AUGLÝSINGAR: Skafatálið 24, 105 Reykjavík. AÐALSÍMI: 550 5000 SÍMBRÉF: 550 5006 NETFÖNG: ritstjorn@markadurinn.is og auglysingar@markadurinn.is VEFANG: visir.is UMBROT: 365 – prentmiðlar PRENTVINNUSLA: Ísafoldarprentsmiðja ehf. DREIFING: Pósthúsið ehf. dreifing@posthusid.is Markaðurinn er dreift ókeypis með Fréttablaðinu á heimili á höfuðborgarsvæðinu, Suðurnesjum og Akureyri. Einnig er hægt að fá blaðið í völdum verlustum á landsbyggðinni. Markaðurinn áskilur sér rétt til að birta allt efni blaðsins í stafrænu formi og í gagnabönkum án endurgjalds.

ÆSKA GEGN ELLI

Þetta ástand hefur vitanlega legið ljóst fyrir í langan tíma og vekur því furðu að ekki skuli verið búið að bregðast við ástæðejandi vanda, eða hvað? Í flestum löndum er kosningaþátttaka einna mest á meðal eldri borgara og því nauðsynlegt að halda stuðningi þeirra til að ná kjöri. Stjórnvaldamenn hafa því forðast að ræða vandann af ótta við að stýggja kjósendur. Kjörtímabil eru að jafnaði til fjögurra ára en yfirvofandi þrot lífeyriskyrfi er ekki fyrr en eftir áratugi. Að því marki sem stjórnvaldamenn hafa því kynnt sér vandann hafa þeir ekki séð sér hag í að taka á honum. Þvert á móti má nefna að víða í Evrópu hafa stjórnvaldamenn auknið á vandann, löngu eftir að þeim mátti vera hann ljós. Má þar sérstaklega nefna stýttingu vinnuviku og vinnualdurs. Að hluta til hafa þessar aðgerðir verið undir því yfirsýni að minnka atvinnuleysi, og er til marks um yfirburðasigur stjórnvaldamanna á skynseminni, þ.e. að halda að eftir að búið er að verðleggja um tíunda hluta vinnufærra manna út af markaðinum með ósveigjanlegum vinnumarkaði, liggi lausnin í að greiða þeim sem enn vinna fyrir að hætta því.

Ríkin eru búið að lofa kjósendum sínum lífeyri og fólk hefur gert ráð fyrir þessum lífeyri í áætlunum sínum. Að undanfögnu höfum við séð hörð mótmæli víða í Evrópu þegar ríkisstjórnir hafa reynt að gera breytingar á lífeyrissjóðakerfum. Ástandið er e.t.v. ekki svo frábrugðið óeirðum vegna pýramídafyrirtækja í Albaníu fyrir nokkrum árum en í báðum tilfellum telur fólk sig eiga tilkall til innistæðulausra tékka. Vandamálið er þó alvarlegra í lífeyrismálum þar sem það er ríkið sem hefur gefið loforðið. Ástæðjandi vandi ógnar pólitískum stöðugleika ef ríkin fara ekki að taka á honum.

VIÐ ERUM LANGT Á EFTIR

Ísland hefur enn forskot á önnur lönd hvað varðar öldrun samfélagsins. Við erum með öflugt lífeyriskyrfi, þjóðin er tiltölulega ung og ríkisfjármál eru sveigjanleg. Hins vegar er hætt við því að sjálfvirk útgjaldaaukning hafi sömu áhrif hér á landi og annars staðar ef við lærum ekki af mistökum annarra heldur öpum eftir þeim vitleysuna. Vart líður sá dagur að ekki heyrst viðkvæðið frá einhverjum þrýstihópum „Í ríkjunum sem við viljum helst bera okkur saman við ...“. Er það einhver rök?

Lífeyrissjóðirnir og sala Símans

Hrein eign íslenskra lífeyrissjóða til greiðslu lífeyris nam 1.037 milljörðum króna í apríl og jókst um rúma 16 milljarða frá marsmánuði, að því er fram kemur í efnahagsyfirliti Seðlabanka Íslands. Hrein eign lífeyrissjóðanna hefur því aukist um rúma 157 milljarða króna síðastliðna tólf mánuði. Greiningardeild Landsbankans segir þróun í fjárfestingum lífeyrissjóðanna í samræmi við fyrri þróun. Lífeyrissjóðirnir hafa selt meira af innlendum hlutabréfum en þeir hafa keypt, en keypt meira af erlendum hlutabréfum en þeir hafa selt. Síðan segir greiningar-

ÞJÓÐARBÚSKAPURINN

deild Landsbankans:

„Í lok apríl var tæpur 161 milljarður af heildareignum lífeyrissjóðanna bundnir í innlendum hlutabréfum og sjóðum sem samsva- rar 15,5 prósentum af heildareignum þeirra samanborið við 14 prósent í ársbyrjun. Ef tekið er mið af fjárfestingarstefnu stærstu lífeyrissjóðanna er það almennt stefna þeirra að vera með að jafnaði um 5-15 prósent í innlendum hlutabréfum og má því ætla að margir þeirra séu komnir upp fyrir langtímastefnu sína. Í þessu samhengi

verður þó að hafa í huga að ráðstöfunarfé lífeyrissjóðanna er sífellt að aukast samhliða auknum iðgjöldum. Í dag má reikna með að nýtt ráðstöfunarfé á ári sé í kringum 60 milljarðar. Til þess að viðhalda núverandi eignasamsetningu mega nettókaup lífeyrissjóðanna því nema um 9 milljörðum króna á ári miðað við óbreytt hlutabréfa- verð. Komi hlutabréfa- verð hins vegar til með að hækka um 5 prósent á næstu 12 mánuðum umfram aðrar eignir sjóðanna, verða þeir að vera nettókaupendur að fjárhæð 1,3 milljörðum króna til þess að viðhalda núverandi eignasamset-

ingu. Ef hlutabréfa- verð hækkar hins vegar um 10 prósent verða sjóðirnir nettóseljendur að fjárhæð 7,0 milljarðar.

Í þessu samhengi skiptir einkavæðing Landssímans gríðarlegu máli enda er ljóst að fjárfestingarstefna þeirra býður ekki upp á mikið svigrúm til kaupa á öðrum innlendum hlutabréfum verði þeir meðal stærstu kaupenda Landssímans. Yfirgnæfandi líkur eru þá á að lífeyrissjóðir verði nettóseljendur hlutabréfa á næstunni og

er þetta í samræmi við þróunina í apríl enda voru lífeyrissjóðirnir nettóseljendur á íslenskum hlutabréfum að fjárhæð 4,9 milljörðum og það sem af er ári hafa lífeyrissjóðirnir því selt um 3,3 milljörðum meira af íslenskum hlutabréfum en þeir hafa keypt þegar búið er að leiðrétta fyrir hækkingu Úrvalsvisitólunnar. Eftirspurn lífeyrissjóða skiptir miklu máli varðandi verðþróun á íslenska hlutabréfamarkaðinum,“ segir greiningar-

Í þessu samhengi skiptir einkavæðing Landssímans gríðarlegu máli enda er ljóst að fjárfestingarstefna lífeyrissjóðanna býður ekki upp á mikið svigrúm til kaupa á öðrum innlendum hlutabréfum verði þeir meðal stærstu kaupenda Landssímans.

SPÁKAUPMAÐURINN

Hlutabréf í Bubba

Ég eins og aðrir sem spá í markaðinn hef verið með Íslandsbanka á tékklista í nokkur ár. Þegar maður hittir einhvern sem hefur hundsvit á business, þá byrjar maður gjarnan á að spyrja hann: „Hvað heldurðu að eigi eftir að gerast í Íslandsbanka.“ Svo hefjast fjörugar umræður um hvaða strategía sé í gangi hjá hverri fylkingu fyrir sig.

Ég hélt reyndar á tímabili að Víglundur Þorsteinsson myndi sigra Bjarna Ármannsson í valdabaráttunni. Sérstaklega þegar maður heyrði að Víglundur hefði mætt niður í Stjórnarráð til að fá grænt ljós hjá Davíð og allir sem maður talaði við sögðu að Víglundur væri búinn að gera samkomulag við Björgólf. Þeir biðu hins vegar of lengi og Bjarni sneri á þá.

Um daginn hélt ég að Straumur væri á leiðinni að taka bankann með Landsbankanum og planið væri að skipta honum á milli sín. Nú held ég að Bjarni sé aftur búinn að snúa á þá. Straumur vildi ekki selja hlutinn sinn til Karls Wernerssonar og Jóns Ásgeirs. Ég held að Bjarni sé búinn að vinna Jón Ásgeir á sitt band og nú muni þeir í rólegheitunum safna hlutum í bankanum og að Straumur muni ekki geta styrkt sig verulega í framhaldinu.

Sagan sem ég heyrir er sú að Þórður Már, forstjóri Straums hafi viljað selja, enda skynsamlegt af honum. Hins vegar er sagt að Landsbankamenn hafi stoppað það. Ég heyrði þetta frá náunga sem veit sínu viti, en hefur ekki alltaf gefið hárréttar upplýsingar. Ég held sjálfur að Straumur hafi viljað fá Sjóvá í sinn hlut. Sjóvá var selt á háu verði, en það eru örugglega ýmsir möguleikar til að gera sér mat úr því félagi. Þar fyrir utan held ég að hlutabréfin í Bubba Morthens hafi verið að hækka. Sjóvá fær tekjurnar af sölu Bubba og lætin í kringum fjölmiðlaumfjöllun um einkalíf hans verður klárlega til þess að nýja platan hans selst betur en nokkur önnur. Samúðin er hans megin og ef ég væri að gera stóran framvirkan samning þessa dagana, þá myndi ég gera hann í hlutabréfum í Bubba.

Spákaupmaðurinn á horninu

Talstöðin
FM 90,9

Hafið í Heilgason ritstjóri Markaðarinnar
fjarir um ýmsa bætti vörubráttalísins.
Alla virka daga kl. 17:30

MARKAÐURINN

HEILDAR VÖRULISTI - www.ht.is - YFIR 1000 VÖRUR - www.ht.is - HEILDAR VÖRULISTI - www.ht.is - YFIR 1000 VÖRUR

PHILIPS GSM

SÍMAR MEÐ MEIRA EN 50% AFSLÆTTI

SMELLT RISSAÐ SENT

Smelltu af og taktu mynd, rissaðu á skjáinn með Tag-it pennanum og sendu persónulegt MMS póstkort.

Sendu áhrifameiri skilaboð

- Tag-it penni sem auðveldar MMS
- Stór 65K TFT snertiskjá

Griptu og augnablikið og miðlaðu

- Innbyggð stafræn VGA myndavél
- Geymir mikið gagnamagn (7MB)

Hámarkaðu multimedia upplifunina

- Skapaðu eigin fjólradda hringitóna með BeDJ
- Gleymdu stund og stað í Java leikjunum



GSM MYNDAVÉL

SKRIFAÐU Á SKJÁINN

Philips CT755

Órþunnur GSM SÍMI með myndavél, 900/1800/1900 GSM kerfi, rafhláða endist 5klst í tali og 250klst í bið, hægt er að skrifa á skjáinn með penna sem fylgir, GPRS Class 10 - allt að 54Kbps niðurhal, 128x160 punkta skjá með 65.000 liti, myndavél með 640x480 punkta upplausn og 4x digital zoom, Low light mode: tekur góðar myndir í litlu ljósi, eða að 5 lux, getur tekið upp hreyfimynd með hljóði, MMS margmiðlunarskilaboð, WAP og JAVA 2.0, innrautt tengi, geisladiskur, 3 pennar, rafhláða og hleðslutæki fylgir. Aðeins 89 gr.

TILBOÐ 14.995

Fullt verð kr. 27.995



GSM MYNDAVÉL

Philips CT859

Órþunnur GSM SÍMI MEÐ MYNDAVÉL, 900/1800/1900 GSM kerfi, rafhláða sem endist 4klst í tali og 400klst í bið, GPRS Class 10 - allt að 54Kbps niðurhal, 128x160 punkta skjá með 65.000 litum, myndavél með 640x480 punkta upplausn og 4x digital zoom, tekur upp hreyfimynd með hljóði, með MMS margmiðlunarskilaboðum, WAP og JAVA 2.0, innrauðu tengi og hleðslutæki. Aðeins 94 gr.

TILBOÐ 12.995

Fullt verð kr. 29.995



GSM MYNDAVÉL

Philips CT855

Órþunnur GSM SÍMI MEÐ MYNDAVÉL, 900/1800/1900 GSM kerfi, rafhláða sem endist 4klst í tali og 400klst í bið, GPRS Class 10 - allt að 54Kbps niðurhal, 128x160 punkta skjá með 65.000 litum, myndavél með 640x480 punkta upplausn og 4x digital zoom, hægt að tengja við sjónvarp og sýna ljósmyndir, tekur upp hreyfimynd með hljóði, með MMS margmiðlunarskilaboðum, WAP og JAVA 2.0, innrauðu tengi, þröðlausum búnaði og hleðslutæki. Aðeins 91 gr.

TILBOÐ 16.995

Fullt verð kr. 34.995

ÚTSÖLUSTAÐIR UM ALLT LAND

REYKJAVÍK OG NÁGRENNI HEIMILISTÆKI, Sættúni - SJÓNVARPSMIÐSTÖÐIN, Síðumúla - HAGKAUP, Raftækjajedeild Smáralind - RAFMÆTTI, Hafnarfirði.

LANDIÐ VERSLUNIN KRÁKUR, Blönduósi - SKAGFIRÐINGABÚÐ, Sauðárkróki

- LJÓSGJAFINN, Akureyri - SINDRI KHB, Egilsstöðum - HS-RAF, Eskifirði - MARTÓLVAN,

Höfn - STRAX, Fáskrúðsfirði - SAMKAUP, Njarðvík - FOSSRAF, Selfossi - VERSLUNIN ÞRISTUR, Ísafirði - VERSLUNIN BLÓMSTURVELLIR, Hellissandi -

VERSLUNIN HAMRAR, Grundarfirði - VERSLUNIN BRIMNES, Vestmannaeyjum - VERSLUNIN GEISLI-FAXI, Vestmannaeyjum - VERSLUNIN HLJÓMSÝN, Akranesi.

HEILDAR VÖRULISTI - www.ht.is - YFIR 1000 VÖRUR - www.ht.is - HEILDAR VÖRULISTI - www.ht.is - YFIR 1000 VÖRUR



Heimilistæki

SÆTÚNI 8 • SÍMI 569 1500 • www.ht.is

AURASÁLIN

Aurasálin er ekki til sölu

Eftir að Aurasálin byrjaði að skrifa pistla í Markaðinn hefur ekki vant að tækifæri til spillingar. Fjölmörg fyrirtæki og einstaklingar hafa sett sig í samband við Aurasálinu og boðið henni fjálgur fjár til þess að fá umfjöllun um sig. Óvandaðri sálir hefðu án ef látið undan þessum þrýstingi en Aurasálin var valin til þess að skrifa þessa pistla sökum þess að enginn efast um siðferðislegt upplag hennar.

Þrátt fyrir annálaðan heidarleika og skapgerðarstyrk hefur borið á því að fólk hafi haldið því fram að Aurasálin sé til sölu og sakað hana um að ganga erinda tiltekinna viðskiptajöfra í íslensku atvinnulífi. Ekkert gæti verið fjær sanni. Aurasálin hefur ætíð gagnrýnt þá viðskiptajöfra sem farið hafa offari og bent þeim á að sýna nærgætni og tillitssemi í okkar litla og viðkvæma samfélagi.

Vissulega er það svo að flestir viðskiptajöfrar landins eru góðir vinir Aurasálarinnar. Aurasálinni er boðið í hinar ýmsu kynnisferðir og veislur þar sem hún fær tækifæri til að spjalla við hina og þessa mektarmenn í viðskiptalífinu um alla heima og geima. Aurasálin hefur gaman af því að vera vinur Bjögganna, Jóns Ásgeirs, Engeyinganna, Kalla Werners, Robba Wessmanns, Grjóna og Dóra í Lansanum, Hannesar Smára, Óla Óla og Pálma í Feng. Þetta eru allt góðir vinir Aurasálarinnar.

En þessir gaurar vita auðvitað mæta vel að vináttu Aurasálarinnar þýðir ekki að hún muni hlífa þeim við hárbeyttum penna réttlætisins. Þess vegna hafa þeir vit á því að vera góðir við Aurasálinu og bjóða henni í veislur og mannfagnaði þar sem boðið er upp á léttar veitingar og létt spjall. Með slíku samneyti er hægt að eyða tortryggni en á sama hátt getur tortryggnin blossað upp ef samskiptin milli Aurasálarinnar og viðskiptajöfranna súrna.

Aurasálin gengur ekki erinda einstaka auðmanna í skrifum sínum. Hún gengur aðeins erinda þeirra auðmanna sem hún hefur sérstaka velþóknun á og hafa sýnt að þeim sé treystandi til að fara með mikilvæg hlutverk í samfélaginu eða eru líklegir, sökum ætternis eða fjölskyldutengsla, til að fara vel með þau völd sem þeim eru falin.

Hæfileikar Aurasálarinnar til þess að greina sannleikann eru meðal mikilvægustu eiginleika hennar og er grundvöllur trúverðuleika hennar. Þeir vaða í villu sem halda því fram að ósamræmi sé á milli þess að Aurasálin sé annars vegar einn besti vinur íslenskra viðskiptajöfra og hins að hún gagnrýni þá harðlega. Í þessu felst ekki þversögn. Vinur er sá sem til vammis segir. Þá, sem halda því fram að Aurasálin sé ótrúverðug vegna vináttu við auðmenn landsins, skortir þá djúpstæðu þekkingu á íslensku viðskiptalífi, pólitík og sögu sem einkenna skrif og hugsanir Aurasálarinnar.

Námið getur opnað ýmsar dyr

Iðunn Eir Jónsdóttir starfar hjá fjórða besta viðskiptaháskóla í heimi, IESE í Barcelona á Spáni. Iðunn fór fyrst út til MBA-náms við skólann en í lengdist og hóf störf við IESE eftir að námi lauk. Í dag hefur hún yfirumsjón með svokölluðum Management Programs og tjáði *Jóni Skaftasyni* í léttu spjalli að nám við skólann opnaði nemendum ýmsar dyr.

Iðunn Eir Jónsdóttir er Íslendingur sem starfar hjá IESE-háskólanum á Spáni. IESE er mikilsvirtur skóli og er samkvæmt lista Financial Times fjórði besti viðskiptaháskóli í veröldinni.

Iðunn hefur verið viðloðandi skólann lengi en til Barcelona kom hún fyrst fyrir tíu árum til MBA náms við skólann. Iðunn fór ekki troðnar slóðir þegar hún ákvað að nema við skólann: „Það var nú ekki jafn mikil aðsókn í MBA nám þegar ég ákvað að fara. Nú er hins vegar raunin önnur, margir virðast sækja í þetta og framboðið af MBA-námi mikið“.

Iðunn mælir hiklaust með því að fólk læri erlendis: „Þar hittirðu fólk alls staðar að úr heiminum. Fólk kynnist og lærir hvert af öðru, auk þess sem það myndar viðskiptatengsl“.

Svo mikla athygli vakti Iðunn þegar hún nam við skólann að þegar námi lauk, árið 1997, var henni boðið að dvelja áfram og aðstoða einn kennaranna, Pedro Nueno, við rannsóknir.

RÁÐGJAFARSTÖRF

Iðunn segir Nueno hafa gefið henni nokkuð frjálsar hendur. Hún hafi unnið mikið að því sem kallast „case-studies“, og felst í að fólk kynnir sér starfsemi tiltekens fyrirtækis og greinir hana í

Iðunn Eir Jónsdóttir
Stýrir almennum stjórnunarnámskeiðum við IESE háskólann í Barcelona, þar sem hún hefur búið og starfað í tíu ár.

þaula. Iðunn greindi til að mynda danska leikfangarísann Lego og vakti greiningin slíka athygli að prófessor Nueno birti hana í einni bóka sinna: „Prófessor Nueno er einn af þekktari kennurum skólans og kann sitt fag svo sannarlega. Hann er eiginlega mentorinn minn“, segir Iðunn og greinilegt að hún kann prófessornum miklar þakkir.

Starf Iðunnar hefur þó ekki einskorðast við hið fræðilega því hún hefur einnig unnið ráðgjafarstörf á vegum skólans. Hún var meðal annars í hópi sem aðstoðaði Suður-Afríska fyrirtækið Barloworld við að ákveða hvar í Suður-Ameríku væri fýsilegast að setja upp starfsemi. Barloworld er eitt af stærstu fyrirtækjum Suður-Afríku og er með starfsemi í 52 löndum; er meðal annars umboðsaðili fyrir Caterpillar vörumerkið og sér um rekstur bílaleigunnar Avis: „Við fengum 27 æðstu mennina hjá fyrirtækinu á okkar fund í Jóhannesarborg, flugum svo til Suður-Ameríku og áttum fundi með fólkum úr viðskiptalífinu í Chile, Argentínu og Brasilíu. Þegar þangað kom heimsottum við fyrirtæki, mynduðum við skiptatengsl og síðan hjálpuðum við Barloworld við ákvarðanatöku. Það sem út úr þessu kom var að fýsilegast væri fyrir Barloworld að setja upp starfsemi í Mexíkó“.

Alengt er að fólk skipti um starf eftir námið, hvort sem það hækkar í tign innan fyrirtækis síns eða leitar á önnur mið. Það er raunar ekki óalgengt að nemendur við skólann fari út í viðskipti saman



IÐUNN JÓNSDÓTTIR Mælir með því að fólk fari utan til framhaldsnáms. Ómetanlegt sé að kynnast og læra af nýju fólki. Hún segir ekki óalgengt að fólk sem numið hafi við skólann fari út í viðskipti saman.

VINNA NÁIÐ MEÐ HARVARD

Fyrir tveimur árum tók Iðunn að sér að setja upp námskeið sem kallast Advanced Management Programs og Program for Management Development: „Þessi námskeið eru vel þekkt en áður var einungis boðið upp á kennslu á spænsku. Ég tók að mér að markaðssetja námskeiðið fyrir erlendana markað“.

Námskeiðið eru hugsuð fyrir yfirmenn fyrirtækja og annað fólk sem hefur náð langt í viðskiptalífinu. Alls er kennt í sex vikur, eina viku í mánuði, nemendur geta því flogið til síns heima á milli óski þeir þess: „Það eru gríðarlega ströng inntöku-skilyrði. Við metum fyrirtækin sem fólk starfar hjá, hvort um stórfyrirtæki eða frumkvöðlastarfsemi er að ræða og svo framvegis. Fólk kemur alls staðar að, núna síðast vorum við með 29 nemendur frá 18 löndum“.

IESE vinnur náið með hinum virta bandaríska háskóla Harvard. Skólarnir hafa reglulega kennarskipti, og eru flestir kennara IESE með doktorsgráðu frá Harvard Business School.

Aðferðafræði skólanna er líka sú sama: „Uppsetning námsins er svipuð í skólunum

tveimur. Í stað þess að nemendur sitji bara og hlusti á kennara lesa upp af glærum er hvatt til virkrar þátttöku. Fólk er látið greina mál og niðurstöðurnar svo ræddar í tímum“.

NÁMIÐ OPNAR DYR

Iðunn ber titilinn Director of Management Programs og undir henni starfa tólf manns. Fjórir við skrifstofustörf, auk kennaranna. Iðunn segir andann í skólanum frábæran: „Prófessorarnir koma allir utan frá, úr viðskiptalífinu, og eru því ekki jafn inngrónnir og annars kynni að verða. Þeir eru líka mjög duglegir að umgangast nemendur utan skólatíma, fara með þeim út að borða og slíkt. Margir nemendur hafa sagst líta á prófessorana frekar sem vini en kennara eftir dvölina í skólanum“.

Hún segir námið gagnast nemendum á óteljandi vegu. Fólk styrki vináttubönd og myndi viðskiptastengsl: „Alengt er að fólk skipti um starf eftir námið, hvort sem það hækkar í tign innan fyrirtækis síns eða leitar á önnur mið. Það er raunar ekki óalgengt að nemendur við skólann fari út í viðskipti saman“.

Iðunn segir að skólinn reyni hvað hann geti til að halda tengslin við nemendur eftir að námi lýkur auk þess sem nemendum er hjálpað til að halda tengsl sín á milli: „Við erum í nánnum tengslum við þá sem hafa lokið námi. Það eru 28 þúsund útskrifaðir nemendur dreifðir um allan heim og það eitt að geta sagst hafa numið við IESE getur opnað ýmsar dyr“.

HÁDEGISVERÐURINN

Með Iðunni Eir Jónsdóttur

Director of General Management Programs hjá IESE-háskóla

Hádegisverður fyrir tvo á Vegamótum

Saltfiskur á spænska vísu
Sesar salat a la Vegamót

Drykkir:

Sóðavatn með sítrónu
Verð: kr. 3.280



Humarhúsið

Humarhúsið • Amtmannstíg 1 • 101 Reykjavík • Sími: 561 3303 • humarhusid.is



Rekstrarstjóri

Skóli Ísaks Jónssonar óskar að ráða rekstrarstjóra til starfa.



Skóli Ísaks Jónssonar (Isaksskóli) er framsækinn einkaskóli fyrir nemendur á aldrinum 5-8 ára. Skólinn hefur á að skipa hæfu starfsfólki sem sinnir metnaðarfullu starfi í þágu ungra nemenda skólans og foreldra þeirra. Einkunnarorð skólans eru: starf - háttvísi - þroski - hamingja og gilda þau jafnt fyrir nemendur sem starfsfólk.

Rekstrarstjóri hefur umsjón með daglegum rekstri skólans.

Verkefni rekstrarstjóra eru m.a.:

- Umsjón með fjármálum skólans.
- Yfirumsjón með bókhaldi og launum.
- Innheimta og greiðsla reikninga.
- Áætlanagerð.
- Samskipti við fjármálastofnanir og opinbera aðila.
- Samningagerð.

Menntunar- og hæfniskröfur:

- Háskólapróf í viðskiptafræði eða sambærileg menntun.
- Góð þekking á rekstri og fjármálum.
- Starfsreynsla er nauðsynleg.

Persónulegir eiginleikar:

- Geta til að vinna sjálfstætt.
- Frumkvæði og drifandi vinnubrögð.
- Góðir samskiptahæfileikar.

Rekstrarstjóri starfar náði með skólastjóra og skólanevnd og tekur virkan þátt í stefnumótun og vinnur auk þess að markaðs- og kynningarmálum.

Umsóknir óskast fylltar út á www.hagvangur.is fyrir 4. júlí nk. Númer starfs er 4587.

Nánari upplýsingar um starfið veitir Guðný Sævinsdóttir. Netfang: gudny@hagvangur.is



HAGVANGUR
- við ráðum

Skógarhlíð 12 • 105 Reykjavík
Sími 520 4700 • Fax 520 4701
www.hagvangur.is

Mannauður

Við leitum að metnaðarfullum aðila til að starfa með okkar öflugra liðshópi



Marel óskar eftir ráðgjafa í fræðslu- og þjálfunarmálum. Um er að ræða nýtt starf á starfsmannasviði, þar sem viðkomandi mun hafa gott tækifæri til að móta starfið. Lögð er áhersla á sjálfstæð vinnubrögð, mikla þverfaglega vinnu, símenntun og faglega þróun.

Helstu verkefni:

- Vinna með starfsþróunarstjóra í starfsmanna- og stjórnunartengdum verkum.
- Móta og samþætta stefnu í fræðslu og þjálfun.
- Tryggja að fræðslustefna styðji við framtíðarsýn fyrirtækisins.
- Umsjón með námskeiðum sem haldin eru hér á landi fyrir starfsmenn Marel, dótturfélög og umboðsaðila.
- Mat á árangri fræðslustarfs.
- Ábyrgð á nýliðaðþjálfun og eftirfylgni starfsþróunaráætlaða.

Hæfniskröfur:

- Háskólamenntun skilyrði og framhaldsmenntun á sviði mannauðsmála æskileg.
- Reynsla á sviði mannauðsmála kostur.
- Jákvætt viðhorf til stöðugra umbóta og þróunar mannauðsverkefna.
- Hugmyndaauðgi, frumkvæði, sveigjanleiki og framkvæmdagleði.
- Framúrskarandi hæfni í mannlegum samskiptum og mikill faglegur metnaður.

Vinsamlegast sækjið um starfið á heimasíðu Hagvangs (www.hagvangur.is). Umsóknarfrestur er til og með 8. júlí nk.

Nánari upplýsingar veita Albert Arnarson (albert@hagvangur.is) og Baldur G. Jónsson (baldur@hagvangur.is) í síma 520 4700. Farið verður með allar umsóknir sem trúnaðarmál.

HAGVANGUR

Marel er alþjóðlegt hátæknifyrirtæki í fararbroddi á sviði þróunar og framleiðslu tækja, hugbúnaðar og lausna fyrir matvælaíðnað. Hjá fyrirtækinu starfa um 800 starfsmenn í 5 heimsálfum.

Marel hf.
Austurhrauni 9
210 Garðabæ
Sími: 563 8000
www.marel.is

Marel

Lánstraust hf/ Creditinfo Group hf óskar að ráða ráðgjafa / lánasérfræðing

Um er að ræða nýtt starf sem felst í þátttöku í þróun og sölu nýjunga á sviði ráðgjafa og tóla í tengslum við ákvarðanatöku tengda lánsviðskiptum. Ráðgjafi/lánasérfræðingur mun leiða þetta starf. Þjónusta þessi er veitt að hluta til á mörkuðum utan Íslands. Til greina kemur að viðkomandi taki einnig þátt í að koma sömu þjónustu af stað á völdum erlendum mörkuðum.

Kröfur: Viðskipta- eða verkfræðimenntun eða sambærilegt
Reynsla úr svipuðu starfi er nauðsynleg
Reynsla af svipuðum vörum/þjónustu er æskileg
Reynsla af lánveitingum er kostur
Sjálfstæði, dugnaður og ákveðni ásamt lipurð í samskiptum

Í boði eru: Miklir möguleikar á starfsþróun
Metnaðarfullt og lífligt vinnuumhverfi hjá framsæknu fyrirtæki

Æskilegt er að viðkomandi geti hafið störf sem fyrst. Umsóknir óskast fylltar út á www.hagvangur.is fyrir 4. júlí n.k. Númer starfs er 4632.

Upplýsingar veita Ari Eyberg og Guðný Sævinsdóttir.
Netföng: ari@hagvangur.is, gudny@hagvangur.is

HAGVANGUR

Lánstraust hf. er dótturfélag Creditinfo Group á Íslandi. Creditinfo er að mestu í eigu íslenskra fjármálastofnana. Fyrirtækið sérhæfir sig í margs konar þjónustu í tengslum við mat á viðskiptavinum, einkum lánshæfimat. Creditinfo er með starfsemi í 23 löndum. Starfsmenn á Íslandi eru um 50 og um 150 erlendis. Creditinfo var valið eitt af 500 framsæknu fyrirtækjum Evrópu á árinu 2004. Sjá nánar á www.LT.is og www.creditinfo.com.

L Á N S T R A U S T H F.
F Ö R V A R N I R Í F J Á R M Á L U M

CREDITINFO GROUP
HELPING BUSINESS MANAGE CREDIT





Markaðurinn/Veigandur

HERMANN GUÐMUNDSSON FRAMKVÆMDASTJÓRI BÍLANAUSTA Hermann segir ekki lengur á hvers mann færi að halda uppi alhliða þjónustu við bílaeigendur og spáir því að einyrkjar heyri brátt sögunni til: „Menn þurfa þriggja milljóna króna tölvu til þess eins að skipta um bremsuklossa á nýlegum jeppa“.

Stærstir á Norðurlöndum

Bilanaust flytur á næstu dögum í nýtt og glæsilegt 10 þúsund fermetra húsnæði að Bildshöfða 9. Jón Skaftason fór og hitti Hermann Guðmundsson framkvæmdastjóra og forvitnaðist um reksturinn.

Bilanaust er stofnað 1970 og er því rötgróin verslun og landsmönnum að góðu kunn. Höfuðstöðvarnar hafa verið til húsa í Borgartúni í tæp tuttugu ár, frá 1986. Fyrirtækið hafði áður verið að Síðumúla sjö til níu frá stofnun.

Alls verður nýja húsnæðið 10 þúsund fermetrar að stærð. Hermann Guðmundsson segir fyrirtækið hafa vaxið jafnt og þétt og að flutningarnir séu ef til vill besta dæmið um það: „Þegar við fluttum í Borgartúnið þrefölduðum við rýmið sem við höfðum til umráða og nú erum við að tvöfalda. Við segjum nú stundum í gamni að næst flytjum við árið 2025 og þá í 20 þúsund fermetra húsnæði“.

Verslun Bilanausta verður 3

þúsund fermetrar og segir Hermann hana þá stærstu sinnar tegundar á Norðurlöndum. Stækkun verslunarinnar sé í takt við þá þróun sem víðast hvar eigi sér stað: „Bílar verða sífellt flóknari fyrirbæri og ekki á hvers manns færi að halda uppi alhliða þjónustu. Menn þurfa til að mynda þriggja milljóna króna tölvu til að skipta um bremsuklossa í nýlegum jeppa. Ég held að þróunin verði sú að einingarnar verði sífellt stærri og öflugri og einyrkjarnir víki. Við erum mikið að sinna bílaverkstæðunum, og rekum hér til að mynda 800 milljóna króna vörulager“.

Nýju versluninni er ætlað að vera svokölluð „one stop shop“ þar sem á að vera hægt að ganga að öllu sem til þarf á einum og

sama staðnum. Hermann segir Bilanaust byggja á þremur meginstöðum, sölu á bílavarahlutum, iðnaðarvörum og hjólbörðum: „Þarna verður allt til alls. Meira að segja kaffihús. Þetta er náttúrulega stórbætt þjónusta“.

Ein stærsta breytingin er líklega sú að í nýju versluninni verður mun meiri lífsstílsáhersla eins og Hermann kallar það: „Við ætlum að vera með alvöru, massíva grilldeild. Með því erum við að sinna aðilum eins og Skeljungu og Hagkaup. Svo verðum með margvíslegar útivistarvörur, sem er alveg nýtt hjá okkur“.

Markaðshlutdeild Bilanausta er um fjórtíu prósent í varahlutum og hjólbörðum en öllu minni í iðnaðarvörum þar sem Byko og Húsasmiðjan bera höfuð og herð

ar yfir aðra.

Hluthafar í Bilanaustum eru tveir, Hafsilfur og Straxfast, og á hvort félag um sig helmingshlut. Velta fyrirtækisins er áætluð á þessu ári tveir og hálfur milljarður króna og rekstrarhagnaður tíu prósent.

Aðspurður segir Hermann mikla möguleika felast í framtíðinni: „Ný reglugerð frá Evrópu-sambandinu gerir aðilum sem ekki eru í neinum beinum eignatengslum við umboðin kleift að framlengja ábyrgð á bílum. Verkstæðin geta framlengt ábyrgðina að því gefnu að þau uppfylli tiltekin skilyrði og hafi tilskilinn búnað. Þetta er alveg nýtt tækifæri fyrir okkur og verkstæðin sem við þjónustum“.



TEKUR VIÐ GÆÐAVOTTUN Brynjar Bragason framkvæmdastjóri RTS tekur við skjali til staðfestingar á gæðavottun.

RTS fær gæðavottun

RTS verkfræðistofan hefur fengið faggilta gæðavottun samkvæmt ISO 9001:2000 staðlinum fyrst íslenskra verkfræðistofa á rafmagnssviði. Það var breska vottunarfyrirtækið BSI (British Standard Institute) sem nú hefur opnað starfsstöð á Íslandi sem tók út og vottaði gæðakerfi RTS. Gæðakerfi RTS er ekki bundið við einstaka starfssvið heldur tekur það til allra þátta í starfsemi verkfræðistofunnar.

„Með því að fá faggilta vottun á gæðakerfi RTS er langþráðum áfanga náð sem mun styrkja fyrirtækið í þeirri útrás sem framundan er og höfum við einsett okkur að auka gæði þjónustunnar enn frekar,“ segir Brynjar Bragason framkvæmdastjóri RTS.

Brynjar bendir á að ISO 9001: 2000 staðallinn geri kröfu um að fyrirtækið mæli reglulega árangur og ánægju viðskiptavina með þjónustuna en það gefi þeim dýrmaðar upplýsingar um frammistöðu RTS á hverjum tíma. -dh



Markaðurinn/ÖVA

ÚTIBÚIÐ Í LÁGMÚLA 10 afgreiðslustaðir SPRON eru á höfuðborgarsvæðinu.

SPRON opnar nýtt útibú

SPRON hefur opnað nýtt útibú að Lág múla 6, í sama húsi og Bræðurnir Ormsson eru til húsa. Aðaláhersla nýja útibúsins er að veita vandaða og persónulega fjármálaráðgjöf og þjónustu sem sniðin er að þörfum einstaklinga og fyrirtækja, að því er segir í tilkynningu frá SPRON. Að þessu nýja útibúi meðtöldu starfrækir SPRON nú tíu afgreiðslustaði víðs vegar um höfuðborgarsvæðið. Útibússtjóri er Lárus Sigurðsson sem jafnframt stýrir útibúi SPRON í Ármúla 13a. Arkitektar nýja útibúsins eru Heiða Elín Jóhannsdóttir og Dóra Hansen hjá Innanhúsarkitektum eitt A. -dh



Toyota 35 ára

Afmæliskaka fyrir 2.500 manns.

Þessa dagana er haldið upp á 35 ára afmæli Toyota umboðsins P. Samúelssonar hf. í höfuðstöðvum fyrirtækisins við Nýbýlaveg í Kópavogi. Afmælisveislan stendur til morguns og eru allir vel-

komnir. Toyota Formúlu 1 kappakstursbíl er á staðnum, veitingar eru í boði og margvísleg afmælistilboð bíða þeirra gesta sem hafa hug á að kaupa sér bíl.

AFMÆLISTERTA FYRIR 2.500 MANNS Páll Samúelsson stjórnarformaður P. Samúelssonar hf. og stofnandi fyrirtækisins sker fyrstu sneiðina af afmælistertunni fyrir konu sína, Elinu S. Jóhannsdóttur.

Við upphaf afmælisveislunnar síðastliðinn laugardag var boðið upp á afmælistertu sem nægði 2.500 gestum og veitti ekki af því tæplega 2.900 gestir mættu til veislunnar. -dh

Lykillinn að árangri sprotafyrirtækja

Miðvikudaginn 22. júní var efnt til hádegisfundar í Háskólanum í Reykjavík. Yfirskrift fundarins var „Lykillinn að árangri sprotafyrirtækja og fram komu Jeff Ray framkvæmdastjóri SolidWorks, Kristinn G. Þórisson lektor í tölvunarfræði við HR og Frosti Bergsson einn stofnenda Opinna kerfa.

Jeff Ray fjallaði um það hvernig hönnunarforritið SolidWorks þróaðist frá því að vera góð hugmynd að útbreiddasta þrívíða hönnunarforriti veraldar. Sagði hann lykillinn að árangri þann að hugsa fram í tímann og fást við það sem maður hefur áhuga á að gera.

Kristinn Þórisson flutti fyrirlestur um óreynda tækni og hvaða lærdóm má draga af þróun slíkra sprotafyrirtækja.

Kristinn hefur unnið hjá fjölmörgum sprotafyrirtækjum og segir margar ástæður fyrir því að sprotafyrirtæki misheppnist. Hann segir að fólk dragi lærdóm af mistökum og að ekki eiga að hika við að ráða fólk sem hefur mistekist.

Frosti Bergsson talaði um uppbyggingu Opinna kerfa, sem byrjaði sem umboð fyrir Hewlett Packard árið 1984 en útvíkkaði starfsemi og var með 15 milljarða veltu árið 2004 þegar Frosti hætti störfum.

„Þegar fólk hefur ekki lengur sama áhuga og eldmód fyrir



JEFF RAY, RÖGNVALDUR ERLINGSSON OG KRISTINN G. ÞÓRISSON Voru greinilega hrifnir af fyrirlestri Frosta Bergssonar og leggja hér grannt við hlustir. Kristinn G. Þórisson hefur starfað hjá fjölmörgum sprotafyrirtækjum og dregið af því margvíslegan lærdóm, hann er nú lektor í tölvunarfræði hjá HR.

starfinu er réttast að snúa sér að öðru“, sagði Frosti.

Fundarstjóri var Rognvaldur

Erlingsson forstöðumaður Rannsóknarmiðstöðvar HR í nýsköpunar- og frumkvöðlafræðum.



JEFF RAY FRAMKVÆMDASTJÓRI SOLIDWORKS Segir að framtíðarsýn stofnenda SolidWorks hafi verið að gera hönnunarforritið að staðalbúnaði fyrir verkfræðinga.



FROSTI BERGSSON Í PONTU Frosti sagði viljann til að skapa eitthvað til að vera stoltur af reka menn áfram. Hann sagði persónueinkenni og ódrepani baráttuþrek mikilvæga þætti ætluðu menn sér að ná árangri.



LÍTID FRAMLEIÐSLUFYRIRTÆKI

Vörurnar eru fyrir ferðamannamarkaðinn, hentar vel til sameiningar við annað fyrirtæki í minjagripasölu.



Suburlandsbraut 50 - bláu húsin v/Faxafen - 108 Reykjavík

533 4300

Ingvaldur Mar Ingvaldsson viðskiptafræðingur
ingvaldur@husid.is

SÖLUSKRÁ HÚSSINS ER Á VEF WWW.HUSID.IS
Salómon Jónsson • Löggiltur fasteignasali

INNÖMMUN

Innrömmun sem staðsett er í 105 Reykjavík, mikið af föstum verkefnum.



Suburlandsbraut 50 - bláu húsin v/Faxafen - 108 Reykjavík

533 4300

Ingvaldur Mar Ingvaldsson viðskiptafræðingur
ingvaldur@husid.is

SÖLUSKRÁ HÚSSINS ER Á VEF WWW.HUSID.IS
Salómon Jónsson • Löggiltur fasteignasali

VANTAR Á SKRÁ

Vantar heildsölu og eða framleiðslufyrirtæki með veltu allt að 70 milljónum fyrir ákveðinn kaupanda



Suburlandsbraut 50 - bláu húsin v/Faxafen - 108 Reykjavík

533 4300

Ingvaldur Mar Ingvaldsson viðskiptafræðingur
ingvaldur@husid.is

SÖLUSKRÁ HÚSSINS ER Á VEF WWW.HUSID.IS
Salómon Jónsson • Löggiltur fasteignasali

VERSLUN MEÐ HJÓLABRETTI OG BRETTFATNAÐ

Mjög vel staðsett verslun með mörg góð merki, lág leiga og miklir möguleikar.



Suburlandsbraut 50 - bláu húsin v/Faxafen - 108 Reykjavík

533 4300

Ingvaldur Mar Ingvaldsson viðskiptafræðingur
ingvaldur@husid.is

SÖLUSKRÁ HÚSSINS ER Á VEF WWW.HUSID.IS
Salómon Jónsson • Löggiltur fasteignasali

Aukin samvinna um eftirlit í Evrópu

Hvernig horfir það við stjórnvöldum að eignarhald á innlendum fyrirtækjum færast í auknum mæli til erlendra eignarhaldsfélaga?

Fyrst er þar til að taka að ráðuneytið hefur ekki haft tækifæri til þess að kanna hvort sú fullyrðing sé rétt að eignarhald á innlendum fyrirtækjum færast í auknum mæli til erlendra eignarhaldsfélaga.

TÖLVUPÓSTURINN

Til Valgerðar Sverrisdóttur

viðskiptaráðherra



Almennt fagna stjórnvöld erlendri fjárfestingu. Hefur talsverðum fjármunum enda verið varið til þess að laða til landsins erlent fjármagn; bæði til stóriðju sem og til almennra fjárfestinga. Aukin erlend fjárfesting þýðir að árangur hefur orðið af starfi þessu og að innlent rekstrarumhverfi er aðlaðandi fyrir fjárfesta. Í þessu samhengi skiptir litlu hvort fjárfestir er svokallað eignarhaldsfélag eða einstaklingur. Það sem máli skiptir er hvort aukinn erlendur áhugi á fjárfestingum

Hvaða skýringu telur þú vera á þessari þróun?

Sé það hins vegar rétt, eins og fullyrt er, að eignarhald á innlendum fyrirtækjum færast í auknum mæli til erlendra eignarhaldsfélaga eru skýringarnar eflaust margar og samþættar. Má hér nefna aukin viðskipti á milli landa og samþættingu markaða; frjálsa og síaukna fjármagnsflutninga og tækniþróun. Ekki er að sjá að eitt-hvað sérstakt í innlendu laga- og reglugerðaumhverfi hafi ýtt á eftir þessari þróun þar sem Ísland er aðili að samningnum um Evrópska efnahagssvæðið og sem slíkt tekur það meðal annars yfir regluverk Evrópusambandsins á sviði fjármagnsflutninga, verðbréfabjónustu og bankaviðskipta. Þá kunna í sumum tilvikum skattalegar ástæður að liggja að baki og eins kann hugsanlega verið að fela hið raunverulega eignarhald. Innan EES hafa borgarar mikið svigrúm til að stofna félög í aðildarríkjum og ætti ekki að skipta máli í hvaða

ríki fyrirtækið er skráð. Utan EES kann annað að eiga við þar sem upplýsingagjöf kann að vera mjög takmörkuð.

Er eitthvað jákvætt við þessar breytingar?

Segja má að sama svar sé við þessari spurningu og þeirri fyrstu. Ef erlendir aðilar eru í auknum mæli að öðlast trú á íslensku atvinnulífi hlýtur það að

vera jákvætt. Slíkt bendir til þess að árangur hefur náðst í að skapa hér trúverðugan og þróttmikinn markað. Aukin umsvif íslenskra fyrirtækja á erlendum mörkuðum eru jákvæð þróun svo lengi sem varlega er farið og áhættur t.d. banka eru innan marka. Hins vegar er flutningur eignarhalds úr landi til mála-mynda ekki til góðs þó að vandséð er hvernig hægt sé að sporna við slíku.

Hefur þetta óæskileg áhrif á gagnsæi markaðarins?

Sú hættu er vissulega fyrir hendi að menn notfæri sér skráningar erlendis í því skyni að dylja eignarhald sitt. Þetta er ekki séríslenskt vandamál, og er unnið markvisst að því á evrópskum vettvangi að bregðast við vandanum með auknu samstarfi eftirlitsaðila. Gagnsæi markaðarins er vinsælt og oft ofnotað hugtak og oft óljóst við hvað er átt. Eignarhaldsfélög draga almennt úr gagnsæi eignarhalds hvort sem félag er innlent eða erlent þar sem ekki er alltaf ljóst hvaða einstaklingar eru að lokum á bak við hlut í félagi.

Er einhver ástæða til að sporna við þessari þróun?

Aukið samstarf eftirlitsaðila er sú leið sem farin er í Evrópu, m.a. hert ákvæði um upplýsingagjöf. Takmörkun á eignarhaldi erlendra aðila kæmi vart til greina. Má hér benda á það að stjórnvöldum væri það beinlínis óheimilt vegna skuldbindinga sem leiða af samningnum um Evrópska efnahagssvæðið, svo og vegna skuldbindinga sem leiða af gjalddeyris-samþykkt OECD, að auka frekari hömlur við því að erlendir aðilar fjárfesti hér á landi.

Gagnsæi markaðarins minnkar

Margir hafa ekki undan við að fylgiast með breytingum á erlendum eignarhaldsfélögum sem eiga í skráðum fyrirtækjum á Íslandi. Til-koma slíkra félaga hefur gert eignarhald fyrirtækja ógagnsærra og erfiðara er að kortleggja breytingar í hópi hluthafa. Björgvin Guðmundsson segir dæmi um að sömu aðilarnir eigi fleiri en eitt félag sem haldi utan um hlutabréf í sama fyrirtækinu.



HLUTHAFAR MÆTA TIL LEIKS Gagnsæi markaðarins er mikilvægt fyrir hluthafa sem kjósa að fjárfesta á íslenska hlutabréfamarkaðnum.

Íslensku stjórnvöld geta ekki fengið upplýsingar um raunverulega eigendur eignarhaldsfélaga erlendis nema með talsverðri fyrirhöfn og samstarfi við eftirlitsaðila ytra samkvæmt upplýsingum Markaðarins. Þar gegnir Fjármálaeftirlitið mikilvægu hlutverki og getur óskað eftir upplýsingum ef þær nýtist í fjárhagslegu eftirliti með íslenskum fyrirtækjum. Óskýrleikinn er samt að aukast í gegnum þessi erlendu eignarhaldsfélög, samkvæmt upplýsingum Markaðarins, og erfitt að átta sig hverjir séu raunverulegir eigendur fyrirtækja.

Þetta er í samræmi við það sem blaðamenn Markaðarins finna fyrir. Nýlegt dæmi er félag sem heitir Serafin Shipping og eignaðist yfir sex prósent í Icelandic Group við sameiningu Sölumiðstöðvar hraðfrystihúsanna og Sjóvík. Fékk Serafin hlutinn í skiptum fyrir um níttján prósent hlut í Sjóvík. Fyrirtækið var einkahlutafélag og því ekki skylt að gefa upplýsingar um eigendur þess. Hins vegar er Icelandic Group almenningshlutafélag skráð í Kauphöll Íslands. Hluthafar, fjárfestar og aðrir landsmenn hafa ekki fengið að vita hver varð sjötti stærsti hluthafinn í Icelandic Group eftir sameininguna við Sjóvík. Þó var forsvarsmönnum félagsins skylt að gera það samkvæmt lögum um verðbréfavíðskipti. Fjármálaeftirlitið er með málið nú til skoðunar.

MÁLIÐ ER Gagnsæi markaðarins

EIGNARHALD SKIPTIR MÁLI

Það er viðurkennt að á skipulegum verðbréfamarkaði eins og í Kauphöllinni felist neytendavernd í því að miðla ákveðnum upplýsingum til þeirra sem fylgjast með markaðnum. Á það við upplýsingar sem geta haft áhrif á verð bréfanna. Eignarhald getur skipt verulegu máli fyrir framtíð fyrirtækja að mati sérfræðinga sem Markaðurinn ræddi við. Því felast mikilvægar upplýsingar í því hver eigi hvað þegar fyrirtæki eru skoðuð.

Árni Harðarsson hjá Deloitte á Íslandi segir að erlendum eignarhaldsfélögum á Íslandi fjölgi ekki eins hratt og áður. Lögum hafi verið breytt sem geri það ekki eins hagstætt og áður að stofna erlent félag um hlutabréfaeign í fyrirtækjum. Eignarhaldsfélög sem slík séu þó þægilegt form utan um eignir sem fleiri en einn eigi. Þá kaupir og selji félagið sjálft eignir í stað þess að þeir sem fjárfesti saman séu hver og einn í slíkum viðskiptum. Töluvert hagræði geti skapast af því.

LÚXEMBOURG VINSÆL

Viðskiptabankarnir þrír, KB banki, Landsbankinn og Íslandsbanki, hafa allir starfstöð í Lúxemborg sem veitir Íslendingum og öðrum víðtæka fjármálaþjónustu. Þar eru erlend eignarhaldsfélög, mörg í eigu Íslendinga, skráð. Árni segir Lúxemborg verða fyrir

Það er viðurkennt að á skipulegum verðbréfamarkaði eins og í Kauphöllinni felist neytendavernd í því að miðla ákveðnum upplýsingum til þeirra sem fylgjast með markaðnum. Á það við upplýsingar sem geta haft áhrif á verð bréfanna.

Milljarðar á safnreikningi

Eigendur hlutabréfa geta farið huldu höfði með því að geyma hlutabréf sín erlendis eða á safnreikningum.

Í Kauphöll Íslands eru hlutabréf að verðmæti 107 milljarða króna geymd á safnreikningum. Hluthafar og stjórnendur fyrirtækjanna hafa oft ekki upplýsingar um hver sé skráður eigandi þessara bréfa. Ef einhver eignast meira en fimm prósent í íslensku félagi, hvort sem sá hlutur er geymdur á erlendum reikningi eða innlendu eignarhaldsfélagi, þá er viðkomandi skylt að tilkynna það til kauphallarinnar samkvæmt íslenskum lögum.

Fyrirtækin sem geyma þessi bréf sem skráð eru í Kauphöllinni eru Landsbankinn í Lúxemborg

og Arion verðbréfavarsla. Í Burðarás og Össuri eru meira en 25 prósent geymd á safnreikningum. Í Actavis eru rúmlega tíu prósent hlutabréfa geymd á safnreikningi. Stærstu eigendur þessara hluta eru þekktir. Aðrir hlutir eru tiltölulega smáir og skipta ekki höfuðmáli í atkvæðagreiðslu á aðalfundi. Þó getur komið upp sú staða, eins og til dæmis í Íslandsbanka þar sem eignaraðild er dreifð, að litlu hlutir skipta sköpum. Í slíkum tilvikum getur skipt miklu máli að vita hver fer með atkvæði hlutanna.



FRÁ LÚXEMBOURG Vinsælt er hjá fjárfestum að kaupa hlutabréf í gegnum félög í Lúxemborg.

Ofvaxið ættartré

„Ég tel að ekki síður sé mikilvægt fyrir ykkur, forkólfa atvinnulífsins, að fá þarna tækifæri til þess að auka gagnsæi á markaðnum og eyða tortryggni sem getur og hefur skapast þegar upp spretta erlend eignarhaldsfélög eins og gorkúlur og eignarhald á venjulegu meðalstóru fyrirtæki er farið að minna á ofvaxið ættartré í Íslendingabókinni hans Kára Stefánssonar,“ sagði Halldór Ásgrímsson, forsætisráðherra, á Viðskiptaþingi Verzlunnarráðs Íslands í febrúar síðastliðinn.





GOTT FOLK McCANN



Allir eru að hlusta!

BANKAHÓLFID

Baráttan minnkar um Somerfield

Samkeppnin um Somerfield hefur minnkað því United Cooperatives dró í land áhuga sinn á félaginu. Viðræður halda nú áfram milli Somerfield og tveggja hópa. Annar hópurinn samanstendur af Baugi, Apax og Barclays Capital ásamt Tchenguiz bræðrum. Hinir eru Livingstone bræður.

Ef af kauptilboði í Somerfield verður nær það líklega ekki 1,1 milljarði punda eins og fyrst var gert ráð fyrir. Gengi Somerfield hefur lækkað nokkuð frá því að fyrst var tilkynnt um viðræður um kaup.

Gengi Somerfield er nú 190 pens á hlut. Það er sama gengi og kauptilboð Baugs hljómaði upp á áður en núverandi viðræður áttu sér stað en kauptilboðinu var hafnað af stjórn Somerfield.



365 greiðslumiðlar

Úti á markaðnum eru flestir þeirrar skoðunar að Jón Ásgeir sé á bak við kaup á stórum hlut í Íslandsbanka. Líklegt er að nýtt félag verði stofnað utan um eignina í bankanum. Baugur er stærsti eigandi Og Vodafone sem á 365 ljósvakamiðla og 365 prentmiðla. Nöfnin hafa vanist vel og spurningin er hvort nöfn verði sótt í þá smíðju fyrir félag utan um eignarhlut í bankanum. Þá væri líklegasta niðurstaðan að eignarhaldsfélagið 365 greiðslumiðlar myndi halda utan um eign Baugsmanna í Íslandsbanka.

Skilvirkni markaðarins

Útgáfa jöfnunarhlutabréfa var töluvert sport fyrr á árum en minna fer fyrir því núna. Eimskipafélagið beitti þessari aðferð lengi vel til þess að geta aukið arðgreiðslur milli ára þar sem aðeins var heimilt að greiða ákveðið hlutfall í arð. Voru þá gefin út ný bréf og nafnverð hlutfjár aukið. Skilaði þetta hluthöfum góðri ávöxtun þar sem bréfin leituðu oft í fyrra horf. Í dag gefa félög einkum út jöfnunarhlutabréf til þess að minnka nafnverð hlutfjár, til dæmis þegar gengi á hlutabréfum er orðið mjög hátt.

SPRON seldi nýtt stofnfé á dögnum. Nýju bréfin voru seld á genginu einn en markaðsverð var um átta. Þrátt fyrir að hlutum hafi verið fjölgað þrefalt er nýja markaðsverðið farið að stefna í átt til þess sem það var í fyrir útboði.

13% aukning dagvörversunar í maí.

16 dæmdir fyrir aðild að Parmalat-hneykslinu.

60% hækkun á gengi Bakkavarar frá áramótum.

Grand styrkleiki
Grand öryggi
Grand gæði



Grand Vitara Limited

Grand Vitara Limited er glæsilegur bill hláðinn búnaði. Til viðbótar við ríkulegan staðalbúnað Grand Vitara, er Limited útgáfan meðal annars með leðuráklæði á sætum, "Limited" álfelgum, vindskeið með hemlaljósi, þokuljósum í framstuðara, víðaráferð á mælaborði og krómuðum hurðarhúnum og grilli.

VRB
Beinskiptur kr. 2.640.000
27.660 á mánuði*
Sjálfskiptur kr. 2.790.000
29.224 á mánuði*

* Bilasamningur gildir með 30% útborgun og eftirstöðvum í 84 mánuði. 50% skiltekur kr / 50% erlend mynd.

Komdu í reynsluakstur, þú verður ekki fyrir vonbrigðum og verðið það hefur aldrei verið hagstæðara.

SUZUKI
...er lífsstíll!

SUZUKI BÍLAR HF.
Skeifunni 17. Sími 568 51 00.
www.suzukibilar.is

Við færum þér fjármálaheiminn

E*TRADE

Nú býðst þér að eiga milliliðalaus verðbréfavíðskipti með E*TRADE í gegnum netið á stærsta verðbréfamarkaði heims, Wall Street í Bandaríkjunum, og á mörkuðum í Svíþjóð, Finnlandi og Danmörku. Kynntu þér málið á www.landsbanki.is



Landsbankinn
Banki allra landsmanna

410 4000 | www.landsbanki.is

